



Présentation à l'intention des investisseurs

Groupe Banque TD

T3 2024

A solid green horizontal bar is located at the bottom of the slide, extending across the width of the white content area.

Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs

De temps à autre, la Banque (comme elle est définie dans le présent document) fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission (SEC) des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment la loi des États-Unis intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995*. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, dans le rapport de gestion de 2023 du rapport annuel 2023 de la Banque à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques », aux rubriques « Principales priorités pour 2024 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, Services de détail aux États-Unis, Gestion de patrimoine et TD Assurance et Services bancaires de gros; et à la rubrique « Réalisations en 2023 et orientation pour 2024 » pour le secteur Siège social, ainsi que d'autres énoncés concernant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2024 et par la suite et les stratégies pour les atteindre, l'environnement réglementaire dans lequel la Banque exerce ses activités et les attentes en matière de rendement financier pour la Banque. Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes comme « anticiper », « aurait », « avoir l'intention de », « cible », « croire », « devrait », « estimer », « objectif », « perspective », « planifier », « possible », « potentiel », « pourrait », « prévoir », « projet », « s'attendre à », d'expressions similaires à ces termes, ou de leurs formes négatives. Cependant, ces termes ne sont pas les seuls moyens de repérer les énoncés prospectifs.

Par leur nature, ces énoncés prospectifs obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes – dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir – peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner, isolément ou collectivement, de tels écarts incluent les risques, notamment, stratégiques, de crédit, de marché (y compris le risque de position sur titres de participation, le risque sur marchandises, le risque de change, le risque de taux d'intérêt et le risque associé aux écarts de taux), d'exploitation (y compris les risques liés à la technologie, à la cybersécurité et à l'infrastructure), de modèle, d'assurance, de liquidité, d'adéquation des fonds propres, ainsi que les risques juridiques, réglementaires et liés à la conduite, d'atteinte à la réputation, environnementaux et sociaux, et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; le risque géopolitique; le risque d'inflation, d'augmentation des taux d'intérêt et de récession; la surveillance réglementaire et le risque de conformité; la capacité de la Banque à réaliser des stratégies à long terme, ses principales priorités stratégiques à court terme, notamment la réalisation d'acquisitions et de cessions et l'intégration des acquisitions; la capacité de la Banque d'atteindre ses objectifs financiers ou stratégiques en ce qui a trait à ses investissements, ses plans de fidélisation de la clientèle et à d'autres plans stratégiques; les risques liés à la technologie et à la cybersécurité (y compris les cyberattaques, les intrusions liées aux données ou les défaillances technologiques) visant les technologies, les systèmes et les réseaux de la Banque, ceux des clients de la Banque (y compris leurs propres appareils) et ceux de tiers fournissant des services à la Banque; le risque de modélisation; les activités frauduleuses; les risques liés aux initiés; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées, notamment relativement au traitement et au contrôle de l'information et les autres risques découlant du recours par la Banque à des tiers; l'incidence de la promulgation de nouvelles lois ou règles et de nouveaux règlements, de la modification des lois et des règlements actuels ou de leur application, y compris, sans s'y restreindre, les lois fiscales, les lignes directrices sur les fonds propres et les directives réglementaires en matière de liquidité; la concurrence accrue exercée par les sociétés établies et les nouveaux venus, y compris les entreprises de technologie financière et les géants du domaine de la technologie; les changements de comportement des consommateurs et les perturbations liées à la technologie; le risque environnemental et social (y compris les changements climatiques); l'exposition à des litiges et à des questions de réglementation importants; la capacité de la Banque à recruter, former et maintenir en poste des gens de talent; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change, des taux d'intérêt, des écarts de taux et du prix des actions; l'interconnectivité des institutions financières, y compris les crises de la dette internationale actuelles ou éventuelles; l'augmentation des coûts de financement et la volatilité des marchés causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; le risque de transition lié à l'abandon du taux interbancaire offert; les estimations comptables critiques et les changements de normes, de politiques et de méthodes comptables utilisées par la Banque; les répercussions économiques, financières et autres conséquences de pandémies; et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels et autres que naturels et les demandes d'indemnisation qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles, et d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2023, telle qu'elle peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs à tout événement ou à toute transaction dont il est question à la rubrique « Événements importants » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web www.td.com/fr. Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque, et ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes qui étaient les énoncés prospectifs figurant dans le présent document sont décrites dans le rapport de gestion de 2023 à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques », aux rubriques « Principales priorités pour 2024 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, Services de détail aux États-Unis, Gestion de patrimoine et TD Assurance et Services bancaires de gros; et à la rubrique « Réalisations en 2023 et orientation pour 2024 » pour le secteur Siège social, telles qu'elles peuvent être mises à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite.

Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et les attentes en matière de rendement financier pour la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la loi applicable ne l'exige.

Groupe Banque TD

Principaux thèmes

1

Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord

6^e banque en importance selon le total de l'actif¹

6^e banque en importance selon la capitalisation boursière¹

2

Résultats financiers du T3 2024

Pour le trimestre se terminant le 31 juillet 2024

3

Rendement démontré, occasions de croissance future

Production de rendement à long terme **solide** pour nos actionnaires²

4

Bilan et capitalisation solides

Bien notée par les principales agences d'évaluation du crédit³

Notre stratégie

Modèle d'affaires éprouvé

Marques de premier plan

Solide bilan et appétit pour le risque modéré

Croissance des résultats constante et prévisible

Tournés vers l'avenir

Repenser les services financiers

Proposer Une seule TD

Investir à des fins de croissance

Axés sur des objectifs

Souci constant du client

Talents diversifiés et culture inclusive

Créer un avenir durable

Le point sur notre programme de LCBA

- La TD s'emploie toujours **activement à atteindre une résolution globale** des enquêtes au civil et criminelles liées à son programme de LCBA et liées à la *Bank Secrecy Act* aux États-Unis.
- **En prévision d'une résolution globale, la TD a inscrit une autre provision de 2,6 G\$ US.**
- **La TD s'attend à ce qu'une résolution globale ait lieu d'ici la fin de l'année civile.**
- **Le programme de mesures correctives de la Banque va bon train.**
 - La TD a renforcé son programme de LCBA aux États-Unis en se dotant de **leaders et de talents du secteur de renommée mondiale**, notamment des experts provenant d'**organismes de réglementation et d'application de la loi ainsi que d'institutions gouvernementales.**
 - De plus, la Banque investit considérablement dans **les données et la technologie, la formation et la conception de processus.**

Modèle d'affaires éprouvé : Groupe Banque TD

Diversification et portée, soutenues par une solide culture de gestion des risques

Nos secteurs d'activité

Services bancaires personnels et commerciaux au Canada

- Services bancaires personnels, cartes de crédit et financement auto
- Services bancaires aux PME, services bancaires commerciaux, solutions aux commerçants et financement d'équipement

Services de détail aux États-Unis

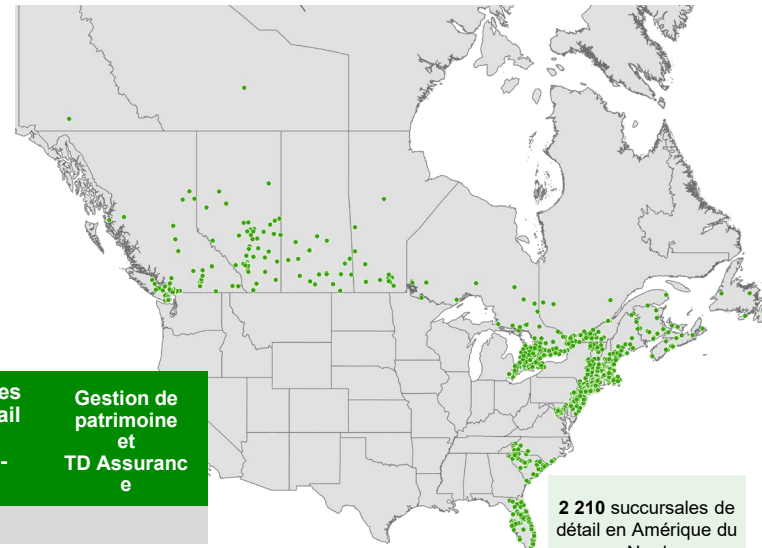
- Services bancaires personnels, cartes de crédit et financement auto
- Services bancaires commerciaux et aux PME
- Services-conseils de gestion de patrimoine et gestion de placements
- Participation stratégique dans Schwab

Gestion de patrimoine et TD Assurance

- Placements directs, services-conseils de gestion de patrimoine et gestion de placements
- Assurances : habitation, dommages, vie et soins médicaux

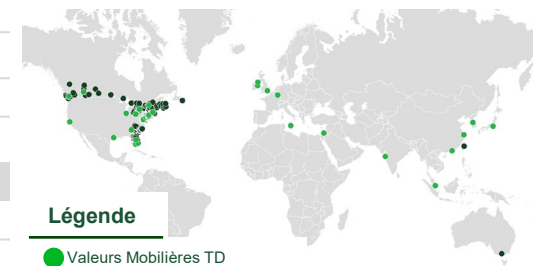
Services bancaires de gros

- Recherche, services bancaires d'investissement et services aux marchés financiers
- Transactions bancaires mondiales
- Présence dans les principaux centres financiers du monde, y compris New York, Londres, Tokyo et Singapour



2 210 succursales de détail en Amérique du Nord

T3 2024 (\$ CA)	Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	Services de détail aux États-Unis	Gestion de patrimoine et TD Assurance
Solidité financière			
Dépôts ¹	464 G\$	435 G\$	28 G\$
Prêts ²	572 G\$	264 G\$	6,7 G\$
Actifs administrés ^{3,4}		57 G\$	632 G\$
Actifs gérés ⁴		11 G\$	523 G\$
Résultat ⁵ (comme présenté)	7,1 G\$	0,5 G\$	2,1 G\$
Info réseau			
Employés ⁶	28 465	27 627	14 887
Clients ⁷	~15 millions	~10 millions	~6 millions
Succursales	1 060	1 150	-
GAB ⁸	3 424	2 602	-
Utilisateurs des services mobiles ⁹	8,0 millions	5,1 millions	Non communiqué



Légende

- Valeurs Mobilières TD
- Gestion de patrimoine TD

Gestion de patrimoine TD exerce ses activités dans 781 villes en Amérique du Nord et 7 autres villes ailleurs dans le monde
Valeurs Mobilières TD exerce ses activités dans 32 villes dans le monde

Affronter la concurrence sur des marchés attrayants



Statistiques du pays

- 10^e économie mondiale
- PIB réel d'environ 2 300 G\$ CA
- Population d'environ 40 millions d'habitants

Système bancaire canadien

- L'un des systèmes bancaires les plus accessibles au monde¹
- Les cinq grandes banques canadiennes occupent une position de chef de file sur le marché
- Les banques à charte canadiennes occupent 73 % du marché des prêts hypothécaires résidentiels²
- Dans la plupart des provinces, les prêteurs hypothécaires disposent de recours contre les emprunteurs et peuvent saisir la propriété

Activités de la TD au Canada

- Réseau de 1 060 succursales et de 3 424 GAB³
- Au 1^{er} ou 2^e rang pour ce qui est de la part de marché de la plupart des produits de détail⁴
- Services complets de gestion de patrimoine
- Société de courtage de premier ordre



Statistiques du pays

- Première économie mondiale
- PIB réel d'environ 28 000 G\$ US
- Population d'environ 340 millions d'habitants

Système bancaire américain

- Environ 4 600 banques, mais quelques grandes banques occupent une position dominante sur le marché⁵
- La valeur de l'actif des cinq banques⁶ les plus importantes équivaut à environ 45 % du PIB américain
- Les prêteurs hypothécaires disposent de recours limités dans la plupart des territoires

Activités de la TD aux États-Unis

- Réseau de 1 150 succursales et de 2 602 GAB³
- Activités exercées dans 4 des 10 régions métropolitaines statistiques les plus importantes du pays⁷ et dans 6 des 10 États les plus riches⁸
- Activités exercées dans un marché des dépôts d'une valeur d'environ 19 000 G\$ US⁵
- Expansion des services bancaires de gros aux États-Unis grâce à l'acquisition de TD Cowen

Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord

T3 2024 (\$ CA, sauf indication contraire)	Groupe Banque TD	Classement au Canada	Classement en Amérique du Nord
Total des actifs	1 967 G\$	2 ^e	6 ^e
Total des dépôts	1 221 G\$	2 ^e	6 ^e
Capitalisation boursière	142,5 G\$	2 ^e	6 ^e
Résultat net comme présenté (<i>quatre derniers trimestres</i>)	8,1 G\$	2 ^e	6 ^e
Résultat net rajusté¹ (<i>quatre derniers trimestres</i>)	14,6 G\$	s. o.	s. o.
Effectif moyen en équivalent temps plein	100 878	1 ^{er}	5 ^e
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires²	12,8 %	5 ^e	7 ^e
Notes attribuées par Moody's aux dépôts/contreparties à long terme³	Aa1	s. o.	s. o.

Notre envergure en Amérique du Nord au fil des ans

Accent croissant sur les activités de détail et l'expansion aux États-Unis

De 2000 à 2004 – Leader au Canada

- Acquisition de Canada Trust (2000)
- Privatisation de TD Waterhouse (2001)

De 2005 à 2010 – Constitution de la plateforme aux É.-U.

- Entente entre TD Waterhouse USA et Ameritrade (2006)
- Privatisation de TD Banknorth (2007)
- Acquisition et intégration de Commerce Bank (2008-2009)
- Acquisition de Riverside et de TSFG (2010)

De 2011 à 2015 – Acquisition d'actifs

- Acquisition du portefeuille de financement automobile de Services financiers Chrysler (2011)
- Acquisition du portefeuille de cartes de crédit MBNA (2011)
- Lancement du programme lié au portefeuille de cartes stratégiques avec l'acquisition du portefeuille de cartes de crédit de Target (2012) et de Nordstrom (2015)
- Principal émetteur de la carte de crédit Visa Aéroplan et acquisition de 50 % du portefeuille CIBC Aéroplan (2014)

Nouveaux partenariats et capacités

- Acquisition d'Epoch (2013)
- Acquisition de Scottrade Bank en lien avec l'acquisition de Scottrade par TD Ameritrade (2017)
- Acquisition de Layer 6 et de Greystone (2018)
- Conclusion de l'entente pour l'émission des cartes de crédit du programme de fidélisation d'Air Canada (2018)
- Participation dans Schwab après l'acquisition de TD Ameritrade par Schwab (2020)
- Acquisition de la Société de financement direct d'équipement Wells Fargo au Canada (2021)



De courtier traditionnel à courtier nord-américain axé sur la clientèle

De 2000 à 2004 – Fondation favorisant la croissance

- Acquisition de Newcrest Capital (2000)

De 2005 à 2010 – Courtier axé sur la clientèle

- Abandon stratégique de certains produits (produits structurés, produits de crédit aux non-clients de la TD, opérations pour compte propre)

De 2011 à 2017 – Élargissement des activités aux États-Unis

- Partenariat avec TD Bank^{MD}, America's Most Convenient Bank^{MD} pour élargir les activités aux États-Unis (2012)
- Obtention du statut de courtier principal aux États-Unis¹ (2014)
- Élargissement de la gamme de produits offerts aux clients des États-Unis et accroissement de notre présence dans le secteur de l'énergie à Houston (2015-2016)
- Acquisition d'Albert Fried & Company, un courtier en valeurs mobilières établi à New York (2017)

Courtier intégré nord-américain doté d'une portée mondiale

- Élargissement de l'accès des clients aux marchés mondiaux par l'ouverture de bureaux à Tokyo et à Boston (2018)
- Élargissement du groupe de services bancaires immobiliers aux États-Unis avec l'ajout de l'équipe de services-conseils de Kimberlite Group (2020)
- Acquisition de l'entreprise de négociation électronique de titres à revenu fixe Headlands Tech Global Markets (2021)
- Conclusion de l'acquisition de Cowen (2023)

TD INVENT

Contribuer à façonner l'avenir
des services bancaires

- TD invente, notre approche d'entreprise en matière d'innovation :
 - Contribue à notre stratégie d'affaires en tant que banque tournée vers l'avenir
 - Concrétise notre intention de tester, d'apprendre et d'adapter de nouvelles expériences et de nouveaux modèles d'entreprise et processus, en réponse à l'évolution rapide des préférences des clients et au marché concurrentiel
 - Nous permet de chercher des moyens d'être une banque inclusive qui encourage la créativité et l'ouverture, et qui inspire, soutient et favorise l'innovation

Innovier pour nos clients, nos collègues et nos collectivités

- **Progression de notre écosystème d'IA** : Annonce d'une entente avec Cohere, une entreprise canadienne spécialisée dans l'IA, qui permettra à la TD d'accélérer les tests et le déploiement des cas d'utilisation d'IA générative
- **Fractions d'action ou de part de FNB** : Placements directs TD a lancé la négociation de fractions d'action ou de part de FNB en temps réel, rendant ainsi les placements plus accessibles aux Canadiens
- **Projet pilote d'apprentissage en réalité virtuelle** : Élargissement du projet pilote en réalité virtuelle dans certaines succursales aux États-Unis, offrant des modules de formation qui simulent les interactions quotidiennes avec les clients
- **Idéation des collègues** : Environ 96 000 idées soumises depuis 2019, permettant d'améliorer l'expérience client et l'expérience collègue
- **Lancement de Partenaires d'innovation TD** : Une nouvelle équipe des Services bancaires aux entreprises au Canada qui offre une vaste gamme de services pour mieux répondre aux besoins des sociétés technologiques et d'innovation

Prix et reconnaissances



EVIDENT
^

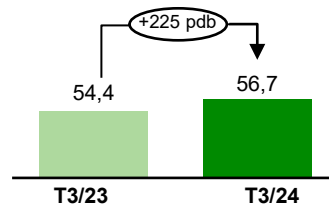
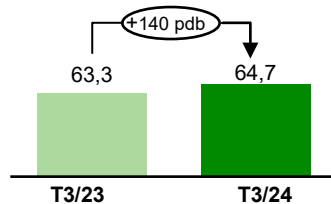


Tournés vers l'avenir : Données numériques

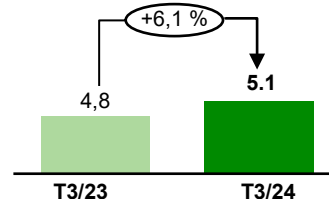
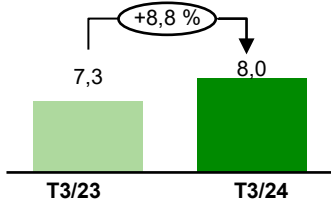
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada¹

Services de détail aux États-Unis¹

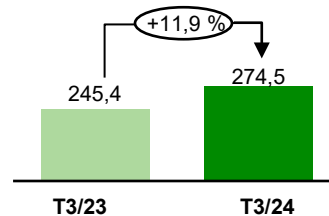
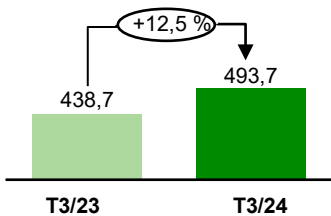
Adoption du numérique (en % du total des clients)²



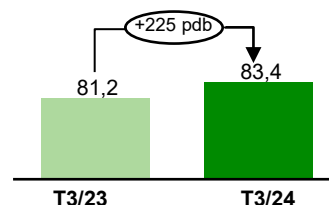
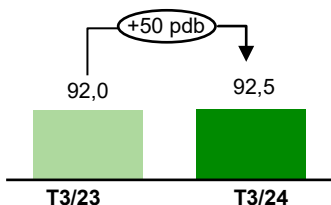
Utilisateurs des services mobiles (en millions)³



Ouvertures de session sur appareil mobile (en millions)⁴



Opérations libre-service (sous forme de % de toutes les opérations financières)⁵



Innovier pour nos clients

- Lancement des options de personnalisation et d'une plateforme pour les cartes de débit et de crédit dans l'**appli mobile aux États-Unis**
- Simplification du mouvement des fonds et ajout de nouvelles fonctions à notre **appli mobile canadienne remaniée**
- Laboratoire TD (Canada) et TD Workshop (États-Unis) nommés parmi les **meilleurs laboratoires d'innovation financière au monde**, selon **Global Finance**
- **Élargissement du projet pilote d'apprentissage immersif en réalité virtuelle** dans certaines succursales aux États-Unis, offrant une formation qui simule les interactions avec les clients

Axés sur des objectifs : Engagement à l'égard de la durabilité

Clients

Sécurité de l'information et gestion des fraudes exemplaires

par Global Finance pour la troisième année consécutive¹

Au premier rang

au chapitre des prêts approuvés par la Small Business Administration (SBA) du Maine à la Floride²

Collègues

Solide culture

Dépasse le premier quartile de l'indice de référence mondial pour l'engagement³ et l'inclusion⁴ des employés



Constamment reconnue comme un employeur de choix

Collectivités

685 M\$

de l'objectif philanthropique de 1 G\$ d'ici 2030 atteint pour La promesse TD Prêts à agir⁵

Plus de 3 500

organismes communautaires soutenus par l'entremise de La promesse TD Prêts à agir en 2023

Environnement

500 G\$

Cible en matière de finance durable et de décarbonation d'ici 2030



16 années d'affilée

Société

Inclusion économique

Plan exhaustif pour l'accès au financement, à l'emploi et au logement



7 années d'affilée

Gouvernance

Centre d'expertise sur les facteurs ESG

Répondre aux priorités des facteurs ESG à l'échelle de la TD

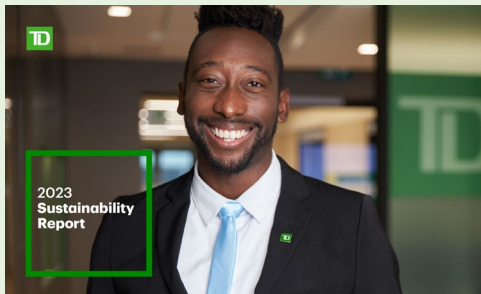
Member of
Dow Jones Sustainability Indices
Powered by the S&P Global CSA

12 années d'affilée

Axés sur des objectifs :

Faits saillants des facteurs ESG du T3 2024

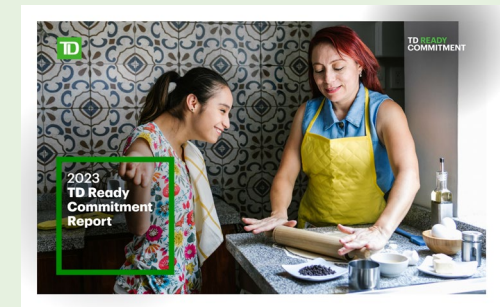
- Nommée « **meilleur employeur en matière d'inclusion des personnes ayant une incapacité** » au Canada, d'après l'indice d'égalité des personnes handicapées pour 2024, qui s'appliquait au Canada pour la première fois et aux États-Unis pour la dixième année consécutive
- Lancement de la fonctionnalité « **prénom usuel** » pour offrir une expérience bancaire inclusive
- Annonce du **défi TD Prêts à agir 2024**, offrant 10 millions de dollars en subventions pour la mise en œuvre de solutions novatrices visant à surmonter les obstacles systémiques auxquels font face les propriétaires de petites entreprises mal desservies
- Remise de bourses d'études à 20 élèves canadiens dans le cadre du programme **Bourses d'études TD pour le leadership communautaire** et de 25 bourses d'études dans le cadre de la **bourse d'études TD pour les peuples autochtones en 2024**



[Rapport sur la durabilité 2023](#)



[Rapport sur le plan d'action sur les changements climatiques 2023](#)



[Rapport sur La promesse TD Prêts à agir 2023](#)

Groupe Banque TD

Principaux thèmes

1

Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord

6^e banque en importance selon le total de l'actif¹

6^e banque en importance selon la capitalisation boursière¹

2

Résultats financiers du T3 2024

Pour le trimestre se terminant le 31 juillet 2024

3

Rendement démontré, occasions de croissance future

Production de rendement à long terme solide pour nos actionnaires²

4

Bilan et capitalisation solides

Bien notée par les principales agences d'évaluation du crédit³

Faits saillants du T3 2024

Produits records dans deux secteurs

RPA de (0,14) \$

- RPA rajusté¹ de 2,05 \$, en hausse de 5 % sur 12 mois

Produits en hausse de 10 % sur 12 mois (en hausse de 8 % sur 12 mois, après rajustement¹)

- Les produits comme présentés comprennent l'incidence de la stratégie de couverture du capital liée à l'acquisition relative à l'accord de transaction avec First Horizon qui a été résilié à l'exercice précédent.
- Cette hausse est attribuable à l'augmentation des produits liés aux activités de négociation, des produits liés aux prêts, des honoraires de services-conseils et des honoraires de prise ferme pour les Services bancaires de gros, ainsi qu'à l'augmentation des volumes et des marges sur les dépôts pour les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada.

PPC de 1 072 M\$

Charges en hausse de 50 % sur 12 mois – y compris la quote-part des partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques (« PCS ») aux États-Unis

- Les charges comme présentées comprennent la provision pour les enquêtes en matière de LCBA et les frais de restructuration pour l'exercice en cours, ainsi que le paiement lié à la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon à l'exercice précédent.
- Investissements dans l'infrastructure de risque et de contrôle et augmentation des charges liées aux employés.
- Charges rajustées¹ en hausse de 7 %, exclusion faite de l'incidence de la comptabilisation du PCS et des opérations de change².
- Ratios d'efficacité comme présentés et rajustés¹, déduction faite des charges afférentes aux activités d'assurance de 77,7 % et 57,3 %, respectivement.

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T3/24	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	14 176	3 %	10 %
PPC	1 072	+1 \$	+306 \$
<i>Prêts douteux</i>	920	+50 \$	+257 \$
<i>Prêts productifs</i>	152	-49 \$	+49 \$
Charges	11 012	31 %	50 %
Résultat net/(perte)	(181)	Négl.	Négl.
RPA dilué (en \$)	(0,14)	Négl.	Négl.
RCP	(1,0) %	Négl.	Négl.
Rajusté ¹	T3/24	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	14 238	3 %	8 %
Charges	7 208	2 %	7 %
Résultat net	3 646	(4 %)	0 %
RPA dilué (en \$)	2,05	0 %	5 %
RCP	14,1 %	-40 pdb	+30 pdb

Services bancaires personnels et commerciaux au Canada

Résultat net et produits records, avec une croissance du volume et un levier d'exploitation solide

Résultat net en hausse de 13 % sur 12 mois

Produits en hausse de 9 % sur 12 mois

- Croissance du volume et augmentation des marges sur les dépôts
 - Croissance des volumes de prêts de 6 %
 - Croissance des volumes de dépôts de 5 %

Marge d'intérêt nette^{1,2} de 2,81 %

- Baisse de 3 pdb sur 3 mois, en raison de la composition du bilan qui tient compte de la migration des prêts financés par acceptations bancaires vers des prêts fondés sur le taux CORRA

PPC de 435 M\$

Charges en hausse de 4 % sur 12 mois

- Augmentation des dépenses liées à la croissance des activités, notamment les charges liées aux employés et les coûts liés à la technologie
- Ratio d'efficacité de 39,3 %

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T3/24	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	5 003	3 %	9 %
PPC	435	-32 \$	+56 \$
<i>Prêts douteux</i>	338	-59 \$	+53 \$
<i>Prêts productifs</i>	97	+27 \$	+3 \$
Charges	1 967	1 %	4 %
Résultat net	1 872	8 %	13 %
RCP	34,1 %	+120 pdb	-130 pdb

Services de détail aux États-Unis

Progression des résultats d'exploitation

Perte nette de 1,7 G\$ (résultat net de 942 M\$, après rajustement¹)

Produits en baisse de 1 % sur 12 mois

- Diminution des volumes de dépôts et des marges sur les prêts, partiellement compensée par une hausse des volumes de prêts
 - Prêts aux particuliers en hausse de 8 %
 - Prêts aux entreprises en hausse de 3 %
 - Dépôts en baisse de 5 %, ou stables excluant les dépôts dans les comptes de passage

Marge d'intérêt nette^{1,2} de 3,02 %

- Hausse de 3 pdb sur 3 mois, en raison de l'augmentation des marges sur les dépôts

PPC de 276 M\$

Charges en hausse de 171 % sur 12 mois (stables sur 12 mois, après rajustement¹)

- Les charges comme présentées comprennent la provision pour les enquêtes en matière de LCBA de l'exercice en cours, ainsi que les charges liées à l'acquisition et à l'intégration relatives à l'accord de transaction avec First Horizon qui a été résilié à l'exercice précédent
- Augmentation des frais d'exploitation, compensée par les initiatives de productivité en cours
- Ratios d'efficience comme présentés et rajustés de 154,6 % et de 54,4 %, respectivement

Profits et pertes (en M\$ US) (sauf indication contraire)

Comme présenté	T3/24	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 594	2 %	(1 %)
PPC	276	-4 \$	+91 \$
<i>Prêts douteux</i>	242	+13 \$	+49 \$
<i>Prêts productifs</i>	34	-17 \$	+42 \$
Charges	4 011	110 %	171 %
Résultat net/(perte) des Services bancaires de détail aux États-Unis	(1 787)	Négl.	Négl.
Comptabilisation de la participation de Schwab	129	(5 %)	(9 %)
Résultat net/(perte), avec Schwab	(1 658)	Négl.	Négl.
Résultat net/(perte), avec Schwab (en M\$ CA)	(2 275)	Négl.	Négl.
RCP, avec Schwab	(19,8 %)	Négl.	Négl.
Rajusté ¹	T3/24	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Charges	1 411	2 %	0 %
Résultat net des Services bancaires de détail aux États-Unis	813	1 %	(8 %)
Résultat net, avec Schwab	942	0 %	(8 %)
Résultat net, avec Schwab (en M\$ CA)	1 291	1 %	(6 %)
RCP, avec Schwab	11,3 %	-40 pdb	-200 pdb

Gestion de patrimoine et TD Assurance

Produits records; résultat net touché par les phénomènes météorologiques violents

Résultat net stable sur 12 mois

Produits en hausse de 13 % sur 12 mois

- Hausse des primes d'assurance, des produits tirés des comptes à honoraires, des marges sur les dépôts et des produits liés aux opérations

Charges afférentes aux activités d'assurance en hausse de 20 % sur 12 mois

- Accroissement de la gravité des sinistres, de l'évolution moins favorable des réclamations survenues au cours d'années antérieures et de l'incidence plus importante des phénomènes météorologiques violents
- Coûts liés aux sinistres du trimestre en cours de 186 M\$ pour les inondations dans la région du Grand Toronto et les feux de forêt en Alberta en juillet

Produits nets des charges afférentes aux activités d'assurance en hausse de 7 % sur 12 mois

Charges en hausse de 13 % sur 12 mois

- Provisions liées aux litiges en cours et hausse de la rémunération variable
- Ratio d'efficacité comme présenté de 33,0 % et ratio d'efficacité (déduction faite des charges afférentes aux activités d'assurance) de 65,7 %¹

Actifs gérés et actifs administrés² en hausse de 14 % et de 13 %, respectivement, sur 12 mois

- Appréciation des marchés et croissance de l'actif net

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T3/24	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	3 349	8 %	13 %
Charges afférentes aux activités d'assurance	1 669	34 %	20 %
Produits nets des charges afférentes aux activités d'assurance	1 680	(10 %)	7 %
PPC	-	-	-
Charges	1 104	7 %	13 %
Résultat net	430	(31 %)	0 %
RCP	27,1 %	-1 370 pdb	-190 pdb
Actifs gérés (en G\$)	523	7 %	14 %
Actifs administrés (en G\$)²	632	6 %	13 %

Services bancaires de gros

Croissance continue; hausse des produits attribuable à des capacités plus solides et élargies

Résultat net en hausse de 17 % sur 12 mois (stable sur 12 mois, après rajustement¹)

Produits en hausse de 14 % sur 12 mois

- Hausse des produits liés aux activités de négociation, des produits liés aux prêts, ainsi que des honoraires de services-conseils et de prise ferme

PPC de 118 M\$

Charges en hausse de 5 % sur 12 mois (en hausse de 12 % sur 12 mois, après rajustement¹)

- Les charges comme présentées incluent les coûts associés à l'acquisition et à l'intégration de TD Cowen
- Hausse de la rémunération variable correspondant à la hausse des produits
- Ratios d'efficience comme présentés et rajustés de 73,0 % et de 68,6 %, respectivement

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T3/24	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	1 795	(7 %)	14 %
<i>Marchés mondiaux</i>	1 046	(3 %)	8 %
<i>Services bancaires d'investissement</i>	777	(11 %)	20 %
PPC	118	+63 \$	+93 \$
<i>Prêts douteux</i>	109	+110 \$	+99 \$
<i>Prêts productifs</i>	9	-47 \$	-6 \$
Charges	1 310	(8 %)	5 %
Résultat net	317	(12 %)	17 %
RCP	7,8 %	-140 pdb	40 pdb
Rajusté ¹	T3/24	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Charges	1 232	(7 %)	12 %
Résultat net	377	(15 %)	0 %
RCP	9,4 %	-190 pdb	-90 pdb

Siège social

Perte nette comme présentée de 525 M\$

- Perte de 324 M\$ après rajustement¹

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T3/24	T2/24	T3/23
Résultat net (perte)	(525)	(737)	(782)
Rajustements pour les éléments à noter			
<i>Amortissement des immobilisations incorporelles acquises²</i>	64	72	88
<i>Charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab³</i>	21	21	54
<i>Frais de restructuration⁴</i>	110	165	-
<i>Paiement lié à la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon</i>	-	-	306
<i>Incidence de la stratégie de couverture du capital relative à l'accord de transaction avec First Horizon qui a été résilié⁵</i>	62	64	177
<i>Incidence rétroactive de la législation fiscale sur les services de compensation pour les cartes de paiement</i>	-	-	57
<i>Provision pour affaires au civil / Règlement contentieux</i>	-	274	-
<i>Incidence des impôts</i>	(56)	(143)	(82)
Résultat net (perte) – rajusté¹	(324)	(284)	(182)
Charges nettes du Siège social⁶	(426)	(411)	(333)
Autres	102	127	151
Résultat net (perte) – rajusté¹	(324)	(284)	(182)

Notes supplémentaires :

- Le secteur Siège social comprend les charges du Siège social et tout autre élément non attribué aux secteurs d'exploitation de même que les activités de trésorerie nettes et de gestion des capitaux propres. Se reporter à la page 18 du communiqué de presse sur les résultats du troisième trimestre de 2024 de la Banque pour obtenir de plus amples renseignements.
- Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles la TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention de leurs clients américains. En vertu des modalités de ces conventions revenant aux partenaires des programmes de détaillants est présentée dans le secteur Siège social et un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) est comptabilisé dans les charges autres que d'intérêts, de sorte à éliminer toute incidence sur le résultat net comme présenté (perte) du secteur Siège social. Le résultat net (perte) présenté dans le secteur Services de détail aux États-Unis ne comprend que la part des produits et des pertes sur créances attribuables à la TD en vertu des conventions.
- La Banque comptabilise sa participation dans Schwab selon la méthode de la mise en équivalence. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète la part du résultat net de la Banque découlant de la participation dans Schwab. Le résultat net (perte) du secteur Siège social comprend les montants pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises, ainsi que les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab. La quote-part de la Banque du résultat de Schwab attribuable aux actionnaires ordinaires est présentée avec un décalage d'un mois. Pour en savoir plus, se reporter à la note 7 des états financiers consolidés intermédiaires du troisième trimestre de 2024.

Capitaux propres¹

Excellente gestion des capitaux propres et de la liquidité afin d'appuyer la croissance future

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 12,8 %

- Incidence des actifs pondérés en fonction du risque opérationnel de (35) pdb prévue sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T4, en raison de la provision pour les enquêtes en matière de LCBA du T3
- Incidence de 54 pdb prévue sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T4, en raison de la vente de 40,5 millions d'actions de Schwab

Ratio de levier financier de 4,1 %

Ratio de liquidité à court terme de 129 %

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires (pdb)	
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T2 2024	13,4 %
Production de fonds propres à l'interne	25
Augmentation des actifs pondérés en fonction des risques (exclusion faite de l'incidence des opérations de change) ²	(2)
Rachat d'actions ordinaires ³	(19)
Vente d'actions ordinaires de First Horizon	6
Provisions pour les enquêtes en matière de LCBA	(71)
Autres	4
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T3 2024	12,8 %

Portefeuille de prêts bruts

(acceptations bancaires comprises)

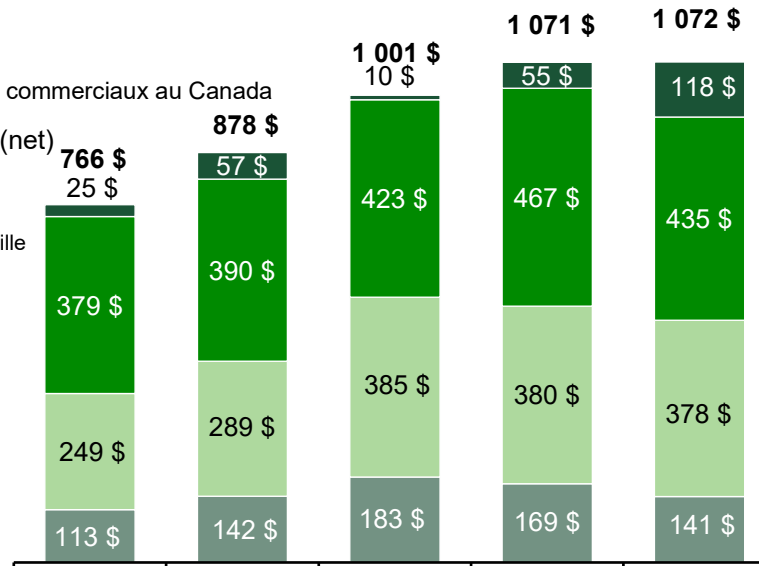
Soldes de fin de trimestre (en G\$, sauf indication contraire)	T2/24	T3/24
Portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	569,8	577,8
Services bancaires personnels	446,5	452,4
Prêts hypothécaires résidentiels	266,4	269,1
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	119,2	121,2
Prêts automobiles indirects	29,0	29,4
Cartes de crédit	19,6	20,2
Autres prêts aux particuliers	12,3	12,5
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	9,8	10,0
Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux PME)	123,3	125,4
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US)	193,1	192,9
Services bancaires personnels	95,0	96,2
Prêts hypothécaires résidentiels	41,6	42,0
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ¹	7,9	8,1
Prêts automobiles indirects	30,4	30,6
Cartes de crédit	14,4	14,7
Autres prêts aux particuliers	0,7	0,8
Services bancaires commerciaux	98,1	96,7
Immobilier non résidentiel	20,1	20,1
Immobilier résidentiel	9,1	9,3
Commercial et industriel	68,9	67,3
Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.	72,6	73,1
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$)	265,7	266,0
Portefeuille de Gestion de patrimoine et TD Assurance	7,8	7,5
Portefeuille des Services bancaires de gros	96,7	95,0
Autres²	0,1	0,0
Total³	940,1	946,3

Provisions pour pertes sur créances (PPC)

par secteur d'exploitation

PPC¹ : en M\$ et ratios^{2,3,4}

- Gestion de patrimoine et TD Assurance
 - Services bancaires de gros
 - Services bancaires personnels et commerciaux au Canada
 - Services de détail aux États-Unis (net)
 - Siège social
- (quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis)



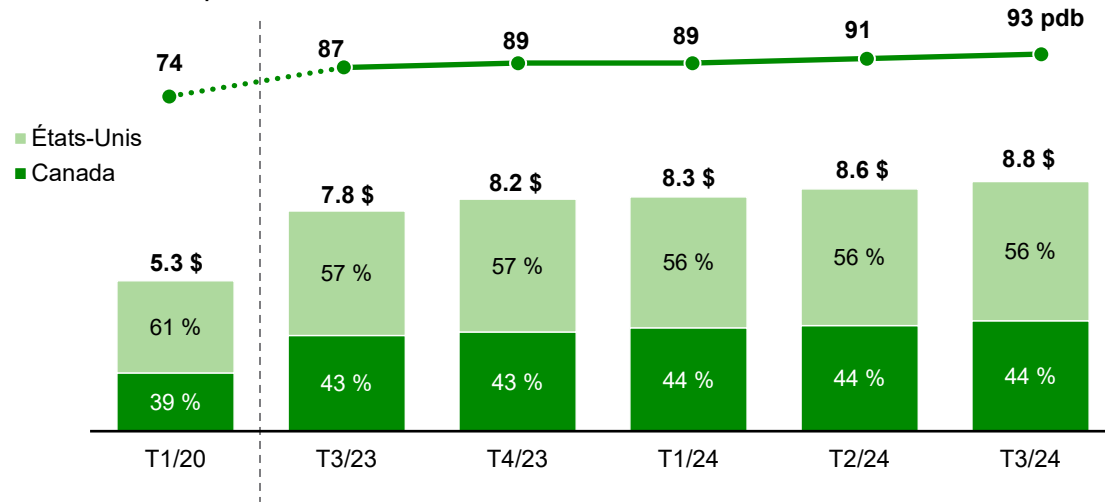
Faits saillants

- PPC stables sur 3 mois

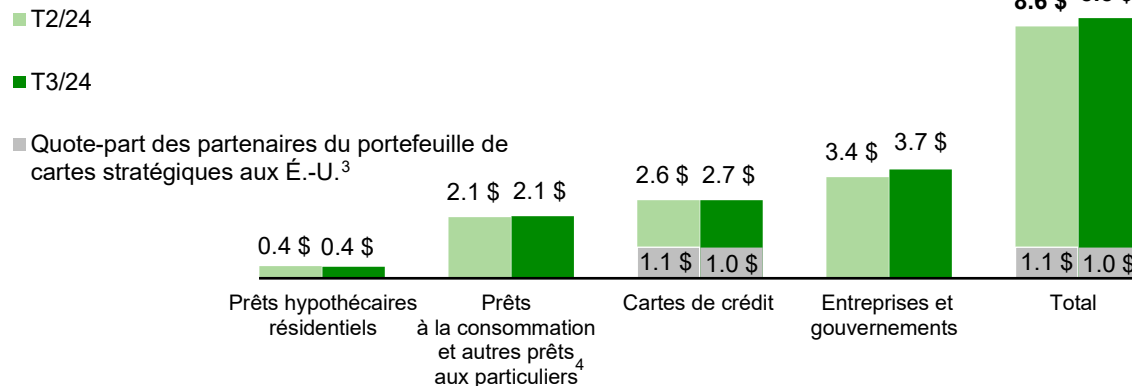
Ratio de PPC (pdb)	T3/23	T4/23	T1/24	T2/24	T3/24
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	28	28	30	34	30
Services de détail aux États-Unis (net) ³	41	46	61	60	58
Services de détail aux États-Unis et Siège Social (brut) ⁴	60	69	89	87	79
Services bancaires de gros	11	24	4	23	49
Banque – Total (brut)⁴	35	39	44	47	46
Banque – Total (net)³	30	33	36	40	40

Provision pour pertes sur créances (PPC)

PPC¹ : en G\$ et ratios de couverture²



PPC¹ par type d'actif : en G\$



Faits saillants

- Hausse de la PPC de 288 M\$ sur 3 mois, associée à ce qui suit :
 - Les conditions de crédit actuelles, y compris :
 - Une migration du crédit
 - Une croissance du volume
 - L'incidence des taux de change de 20 M\$

Prêts productifs (en G\$)	0,34	0,33	1,8	1,9	2,3	2,3	3,0	3,1	7,4	7,6
Prêts douteux (en G\$)	0,06	0,06	0,2	0,2	0,4	0,4	0,5	0,6	1,2	1,3
Ratio ² (pdb)	12	12	94	94	671	654	97	105	91	93

Groupe Banque TD

Principaux thèmes

1

Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord

6^e banque en importance selon le total de l'actif¹

6^e banque en importance selon la capitalisation boursière¹

2

Résultats financiers du T3 2024

Pour le trimestre se terminant le 31 juillet 2024

3

Rendement démontré, occasions de croissance future

Production de rendement à long terme **solide** pour nos actionnaires²

4

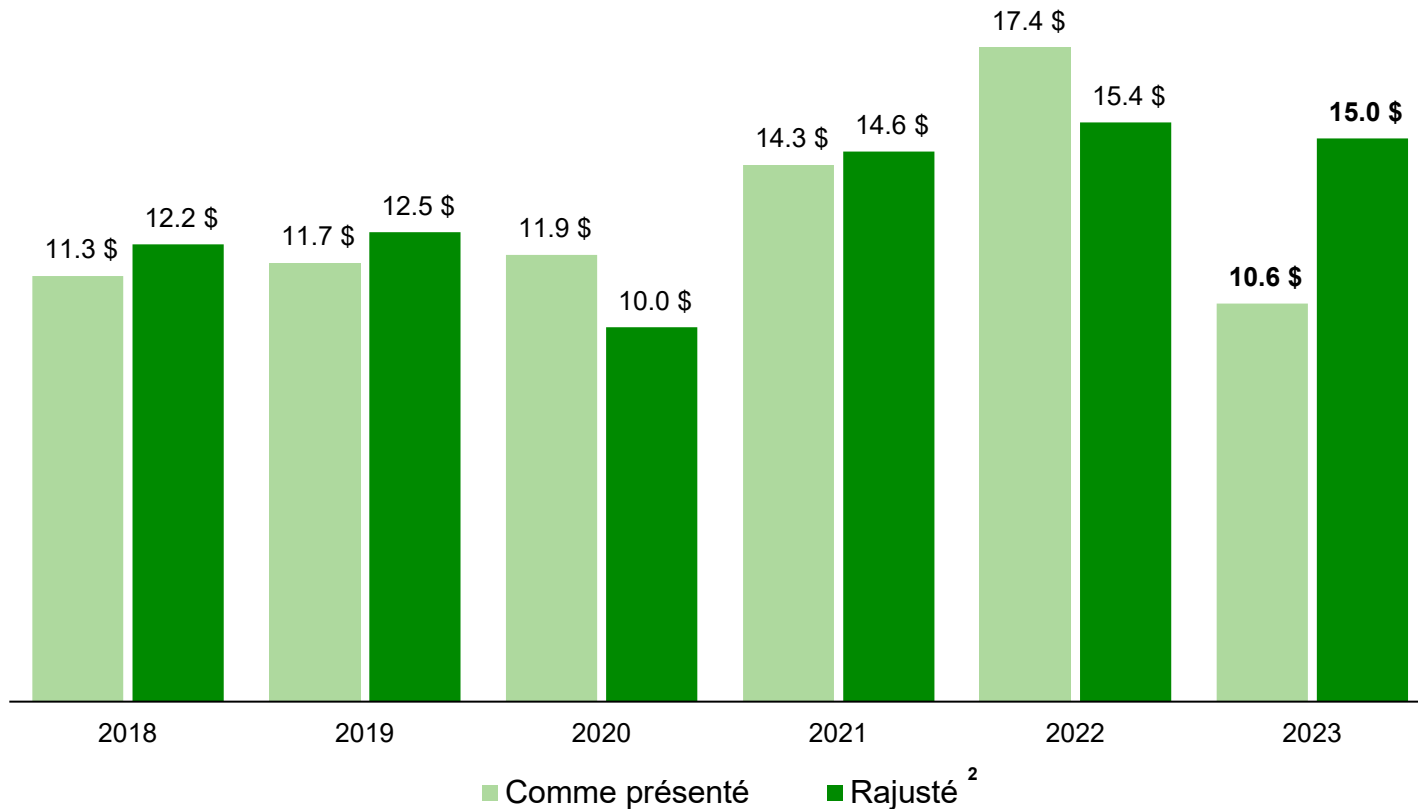
Bilan et capitalisation solides

Bien notée par les principales agences d'évaluation du crédit³

Rendement des résultats

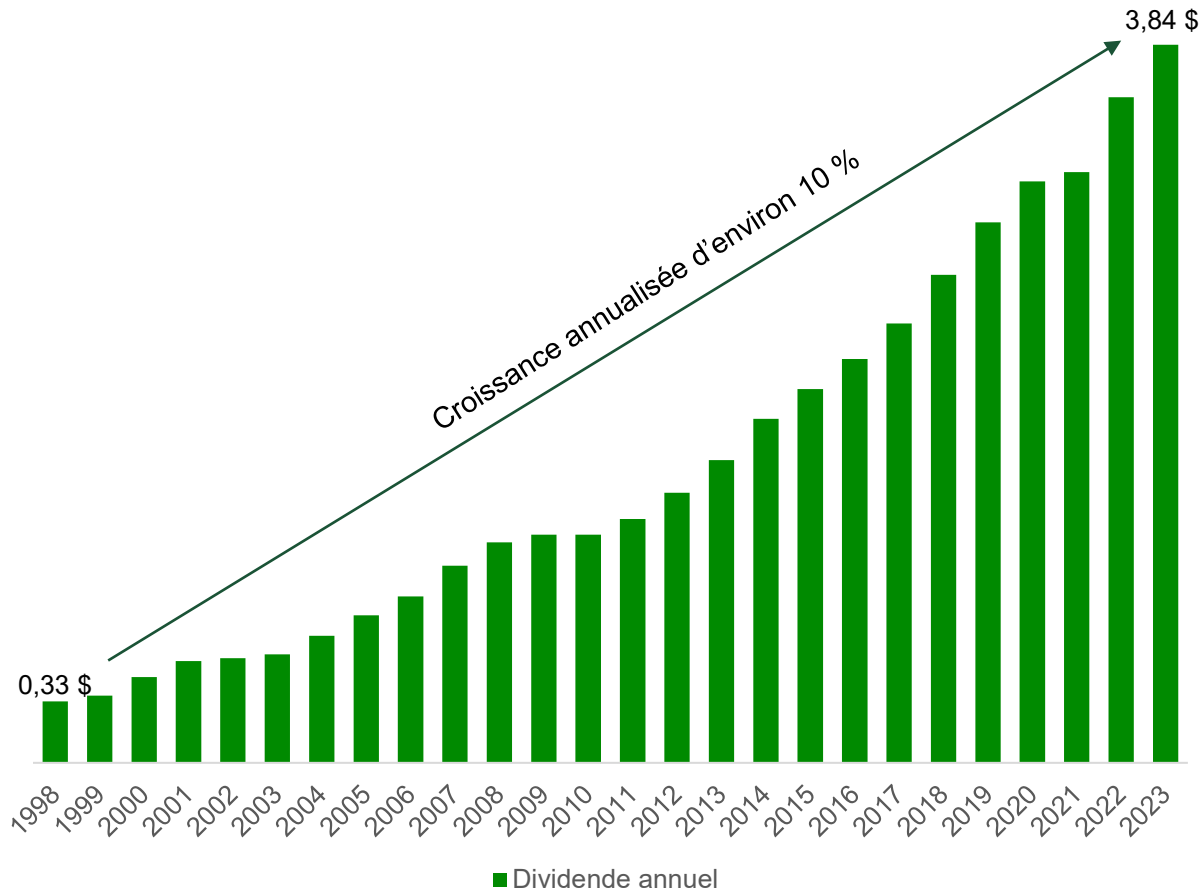
Résultat (en G\$ CA)

TCAC sur 5 ans¹
 Résultat comme présenté de -1,3 % (RPA de -1,4 %)
 Résultat rajusté² de 4,2 % (RPA de 4,3 %)



Constance et vigueur dans les versements de dividendes

Dividende par action (en \$ CA)



Versement de dividendes continu depuis 167 ans

Rendement en dividende¹ :
5,3 %

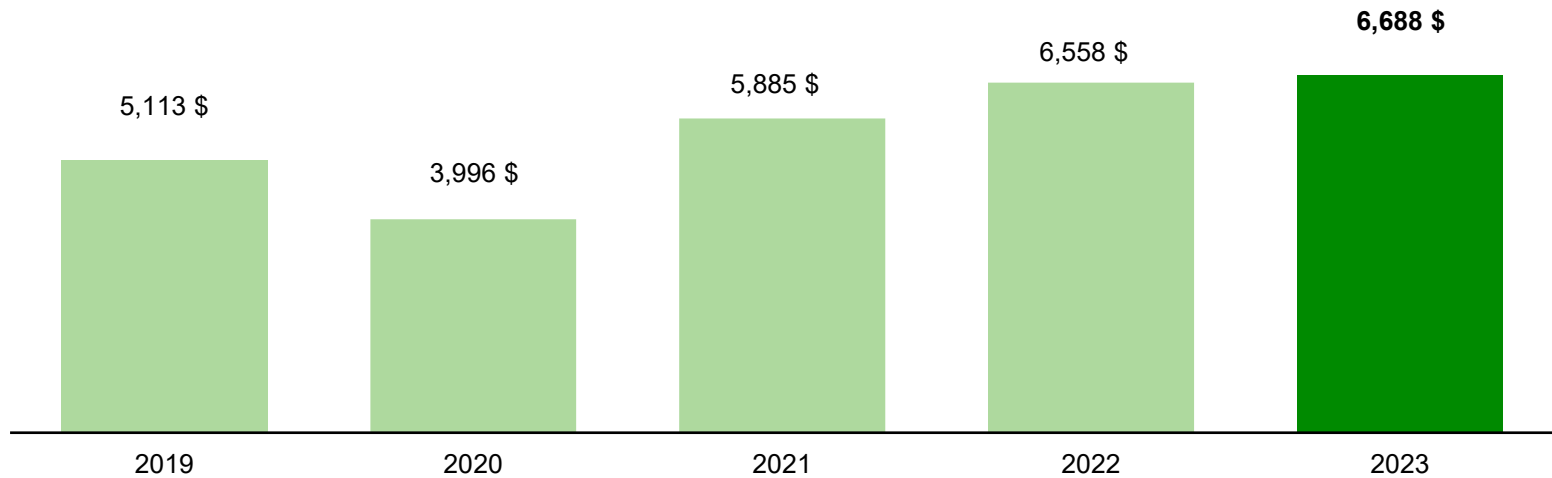
Fourchette cible du ratio dividendes-résultat :
40 %-50 %

Rendement total pour les actionnaires¹

	Groupe Banque TD	Classement au Canada	Classement en Amérique du Nord
Un an (12 mois consécutifs)	-1,4 %	5 ^e	12 ^e
TCAC sur trois ans	4,0 %	3 ^e	7 ^e
TCAC sur cinq ans	5,7 %	4 ^e	9 ^e
TCAC sur dix ans	7,9 %	4 ^e	8 ^e

Services bancaires personnels et commerciaux au Canada

Résultat net (en M\$ CA)



Faits saillants du T3 2024

Total des dépôts	464 G\$ CA	Succursales	1 060
Total des prêts	572 G\$ CA	GAB⁴	3 424
Résultat¹	7,1 G\$		
Employés²	28 465		
Clients	~15 millions		
Utilisateurs des services mobiles³	8,0 millions		

Services bancaires personnels et commerciaux au Canada

Services bancaires personnels

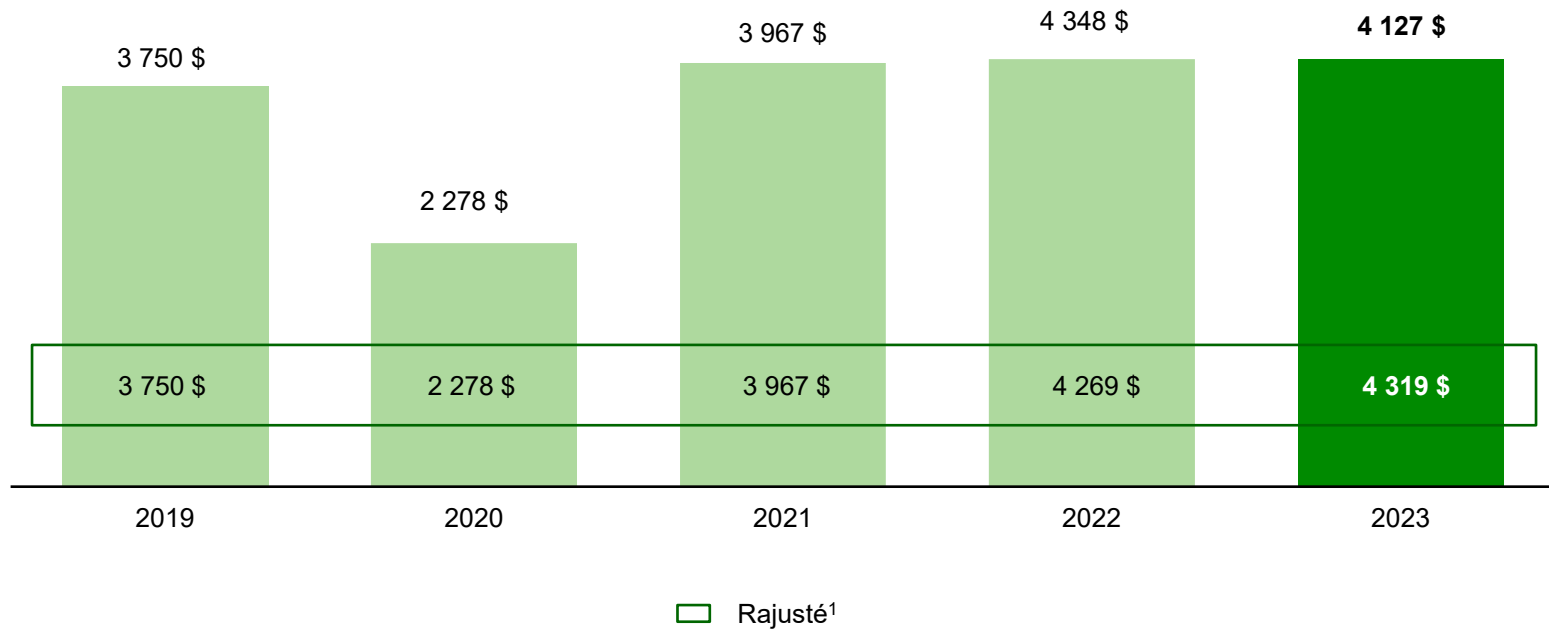
- Première ou deuxième place quant à la part du marché pour la plupart des produits de détail¹
- Un **réseau de succursales** canadien qui continue de dominer le marché en ce qui a trait au nombre total d'heures d'ouverture et qui offre aussi aux clients la possibilité de prendre des rendez-vous virtuels et téléphoniques pour leur permettre de rencontrer nos conseillers en succursale à distance
- **Première place quant aux applications bancaires numériques canadiennes**, avec le plus grand nombre mensuel moyen d'utilisateurs actifs d'un téléphone intelligent au Canada, selon data.ai²
- **Portée numérique moyenne la plus étendue** de toutes les banques au Canada, selon Comscore³
- **Les Canadiens ont passé 58 % plus de temps sur le contenu de la TD** que la moyenne de leurs pairs⁴
- Émetteur de deux types de cartes de crédit de haute qualité, incluant les cartes **Visa TD Classe ultime Voyages**, **Visa TD Aéroplan** et Mastercard **MBNA**
- Partenariat réussi avec **Amazon** pour la carte comarquée et première banque canadienne à lancer le programme Magasinez avec vos points d'Amazon
- Opérations à l'échelle de l'Amérique du Nord et savoir-faire professionnel

Services bancaires aux entreprises

- Au cours de ce trimestre, la TD a lancé Partenaires d'innovation TD, une nouvelle équipe offrant une gamme complète de services adaptée aux besoins et aux défis des entrepreneurs du secteur technologique. Forte de plus d'un million d'entreprises clientes au Canada, la TD joue un rôle actif auprès des propriétaires d'entreprise pour les aider à concrétiser leurs objectifs financiers.

Services de détail aux États-Unis

Résultat net comme présenté (en M\$ US)



Faits saillants du T3 2024				
Total des dépôts²	435 G\$ CA	318 G\$ US	Employés⁴	27 627
Total des prêts²	264 G\$ CA	193 G\$ US	Clients⁵	~10 millions
Actifs administrés	57 G\$ CA	41 G\$ US	Utilisateurs des services mobiles⁶	5,1 millions
Actifs gérés	11 G\$ CA	8 G\$ US	Succursales	1 150
Résultat comme présenté³	(0,5 G\$ CA)	(0,4 G\$ US)	GAB⁷	2 602

Services de détail aux États-Unis

Services bancaires personnels et commerciaux

- Parmi les dix principales banques¹, comptant environ **10 millions de clients**² et 1 150 succursales de détail et 2 602 GAB en activité dans 15 États ainsi que dans le District de Columbia.
- Large éventail de produits financiers, y compris des prêts hypothécaires résidentiels, des lignes de crédit sur valeur domiciliaire, du crédit non garanti et des prêts pour entreprise.
- Gamme complète de comptes-chèques, de comptes d'épargne, de certificats de dépôt et de solutions en matière de gestion de paiements et de trésorerie.
- **Outils de services bancaires en ligne et mobiles**; émission instantanée de **cartes de débit**, système d'enregistrement mobile en succursale et solutions de **points de vente et de paiements** pour les entreprises, y compris intégration directe avec **Autobooks** pour favoriser la facturation et les paiements en ligne pour les clients des services bancaires aux PME.
- Lancement du compte **TD Complete Checking**, un nouveau produit conçu pour simplifier et moderniser l'expérience liée au compte-chèques. De plus, la TD a lancé la fonction **TD Early Pay**, qui permet aux clients de recevoir leurs dépôts directs admissibles jusqu'à deux jours plus tôt.

Prêts automobiles

- Crédit indirect de détail par l'entremise de **concessionnaires à l'échelle du pays et large éventail de solutions** offertes aux concessionnaires, y compris le financement des stocks, les services bancaires commerciaux et la gestion de patrimoine.
- **Paiements en temps réel** pour le réseau de concessionnaires.
- Financement auto TD reconnue comme **chef de file en matière de satisfaction des concessionnaires** parmi les prêteurs automobiles non exclusifs avec crédit préférentiel à l'échelle nationale pour la cinquième année de suite dans le sondage 2024 sur la satisfaction des concessionnaires à l'égard du financement aux États-Unis de **J.D. Power**³

Cartes de crédit

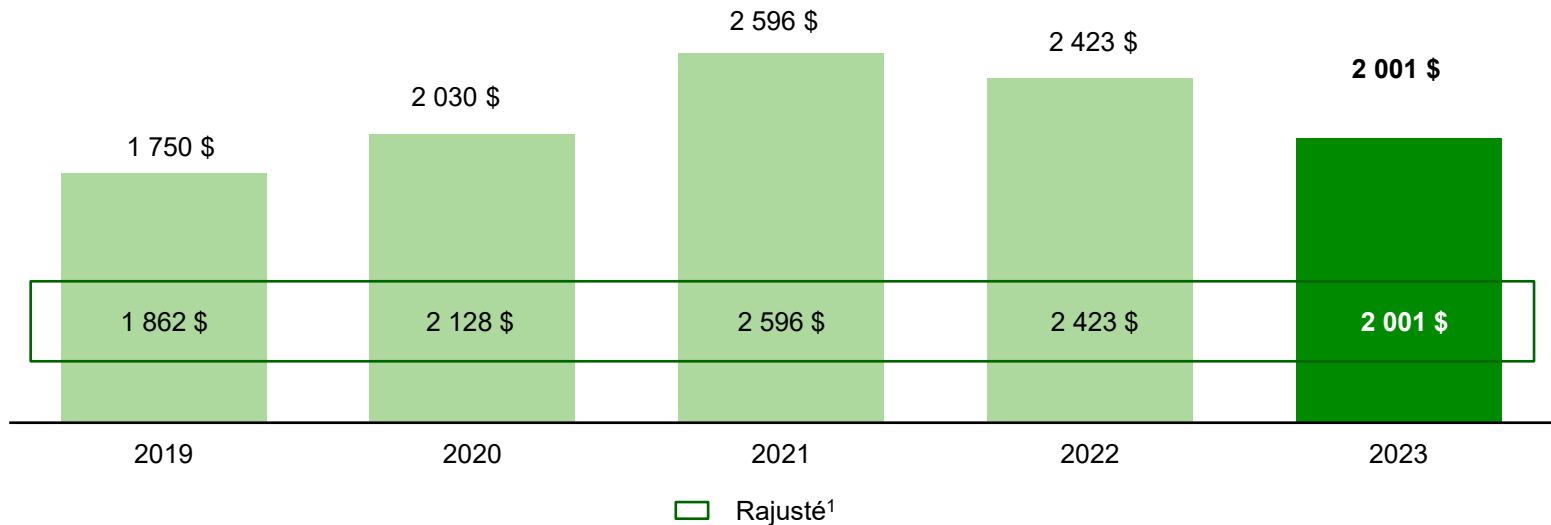
- Émetteur de cartes de crédit de marque TD aux clients des Services bancaires de détail et des Services bancaires aux PME, notamment :
 - **TD Cash**, une carte qui permet aux clients d'obtenir 3 % et 2 % de remise en argent sur les catégories d'achat de leur choix, qu'ils peuvent changer tous les trimestres, ainsi que 1 % de remise en argent tout autre achat.
 - **TD Double Up**, un programme de remise en argent qui permet aux clients d'accumuler une remise de 2 % illimitée, sans changement de catégories de dépenses, sans aucun plafond ni limite.
 - **TD Clear**, une carte qui offre une approche simplifiée du crédit, sans intérêt, assortie de simples frais mensuels en fonction de la ligne de crédit du client (10 \$ pour une limite de 1 000 \$ ou 20 \$ pour une limite de 2 000 \$).
 - **TD FlexPay**, une carte de crédit qui offre aux titulaires de carte une grande souplesse en leur offrant notre meilleure offre de transfert de solde.
- Émetteur de **cartes de crédit comarquées et de marque privée** de partenaires régionaux et nationaux, dont Target et Nordstrom, aux clients des États-Unis.
- Prolongation des ententes de partenariat avec Target jusqu'en 2030 et avec Nordstrom jusqu'en 2026 dans le cadre du **partenariat stratégique pour les cartes**.

Gestion de patrimoine

- Réponse aux besoins de gestion de patrimoine des clients bien nantis, à valeur nette élevée et institutionnels grâce à un **réseau de conseillers du réseau de succursales de TD Bank, AMCB**, à une solution de conseiller-robot (TD Automated Investing), à une solution hybride avec conseiller-robot (TD Automated Investing Plus), ainsi qu'à une plateforme de crédit garanti sur titres à gardes multiples.
- **Processus exploratoire et de planification axée sur les objectifs menée par des conseillers**; offre de produits bancaires, de gestion de placements, fiduciaires, de planification successorale, d'assurance et de rente.

Gestion de patrimoine et TD Assurance

Résultat net comme présenté (en M\$ CA)



Faits saillants du T3 2024			
Total des dépôts ²	28 G\$ CA	Employés ⁵	14 887
Total des prêts ²	7 G\$ CA	Clients	~6 millions
Actifs administrés ³	632 G\$ CA		
Actifs gérés	523 G\$ CA		
Primes d'assurance ⁴	6,3 G\$ CA		
Résultat ⁴	2,1 G\$ CA		

Gestion de patrimoine et TD Assurance

Gestion de patrimoine

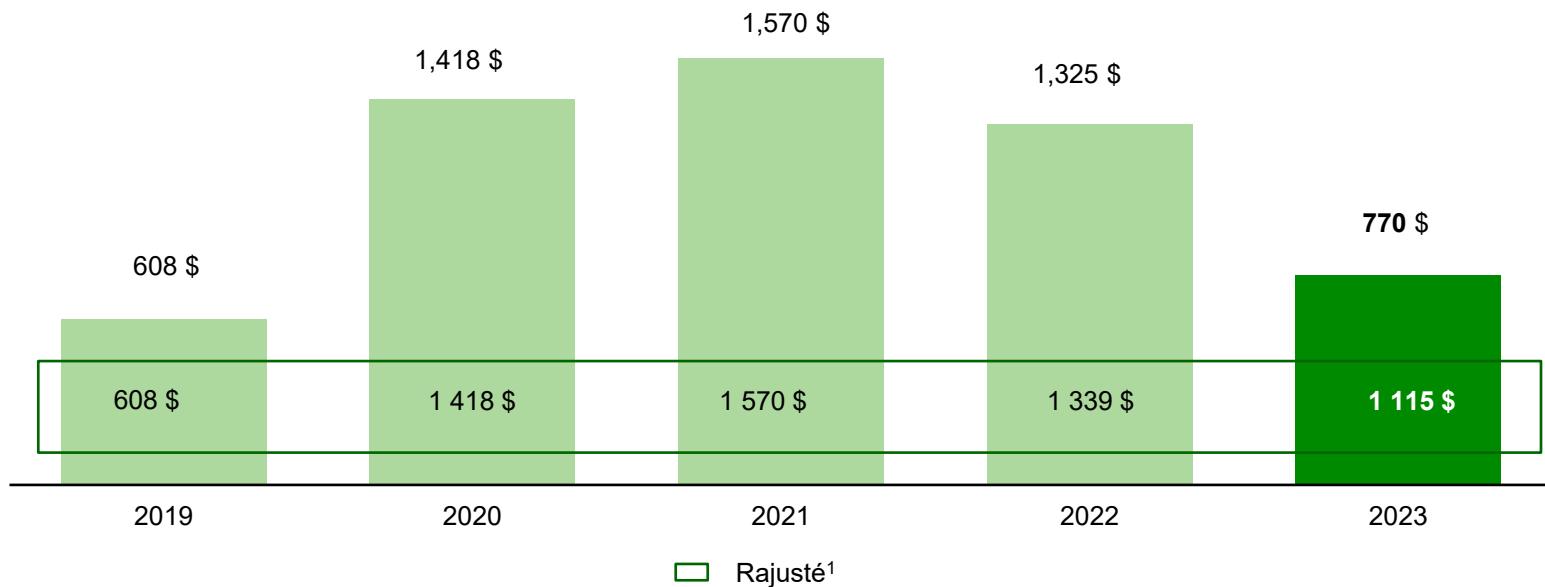
- Offre des produits et services de Gestion de patrimoine aux clients des Services bancaires de détail par l'entremise de services de placement directs, de services-conseils et de services de gestion de placements. Gestion de patrimoine offre aussi des produits de gestion de placements aux clients institutionnels à l'échelle mondiale.
- **Gestion de Placements TD** est demeuré **le premier gestionnaire de fonds institutionnels au Canada**¹, et 18 fonds communs de placement et FNB gérés par Gestion de Placements TD ont reçu le prix FundGrade A+ de Fundata Canada en 2023 pour avoir produit des rendements ajustés au risque par rapport au groupe de référence².
- **Placements directs TD** est demeuré chef de file sur le marché dans la catégorie des actifs, des opérations, du nombre de comptes et du revenu³ et a rehaussé l'expérience de négociation pour les clients à valeur élevée, compte tenu de la migration terminée vers Négociateur actif TD, une plateforme de premier plan conçue pour les négociateurs actifs avertis.
- La TD a accru sa part de marché dans le secteur **Services-conseils**⁴, continuant d'accroître les solutions pour les clients et de renforcer les relations à l'échelle de l'entreprise.

TD Assurance

- Produits d'**assurance personnelle** au Canada, notamment l'assurance habitation, auto, vie et santé, crédit et voyage.
- **TD Assurance a conservé sa première place** à titre d'assureur offrant des produits d'assurance de particuliers destinés directement aux consommateurs⁵ et sa position de **chef de file dans le marché de l'affinité** au Canada⁵.
- **Au 3^e rang pour la part de marché de l'assurance de particuliers**⁵ pour l'assurance habitation et auto.
- Renforcement des capacités numériques de TD Assurance grâce à l'amélioration des fonctions de libre-service, y compris la soumission et l'émission de polices en ligne, ainsi que la gestion des polices, de la facturation et des paiements en ligne.

Services bancaires de gros

Résultat net comme présenté (en M\$ CA)



Faits saillants du T3 2024

Portefeuille de prêts bruts moyens ²	97,4 G\$ CA
Résultat ³	0,9 G\$ CA
Employés ⁴	7 018

Services bancaires de gros

Réalisations

- Poursuite de nos efforts pour devenir une banque d'investissement intégrée nord-américaine dotée d'une portée mondiale :
 - Progression de l'intégration des acquisitions stratégiques :
 - Le 1^{er} mars 2023, la TD a clôturé l'acquisition de Cowen Inc. (TD Cowen). La Banque a ainsi accéléré la stratégie de croissance des Services bancaires de gros aux États-Unis en ajoutant des capacités clés et des talents de grande qualité en matière d'actions, de recherche et de services bancaires d'investissement.
 - Les Services bancaires de gros ont franchi une étape importante dans l'intégration de TD Cowen, notamment en combinant entièrement les secteurs des actions institutionnelles, des marchés des capitaux propres, des services bancaires d'investissement et de la recherche des États-Unis. Ils ont aussi réalisé l'intégration de la totalité du personnel de TD Cowen aux plateformes RH de la TD et ont considérablement désinvesti les placements non essentiels obtenus dans le cadre de l'acquisition de TD Cowen.
 - Produits élevés pour le trimestre, démontrant la puissance de notre plateforme combinée et des gains de part de marché dans plusieurs secteurs verticaux de produits.
 - Principale banque d'investissement pour les opérations de fusions et d'acquisitions canadiennes annoncées et réalisées¹ et dans la syndication de prêts au Canada².
 - Dixième banque d'investissement dans les opérations de prise ferme d'actions aux États-Unis²
- Opérations notables de choix au cours de ce trimestre :
 - Valeurs Mobilières TD a agi à titre d'agent de structuration exclusif, de syndicaire chef de file, d'agent aux calculs, d'agent de facturation et de livraison puis de chef de file dans le cadre d'une émission de 600 millions de dollars américains de titres de fiducie préfinancés sur 30 ans et d'une offre publique d'achat correspondante de 570 millions de dollars américains pour Equitable Holdings, Inc. L'exercice met en évidence les solides capacités de la plateforme de la TD à offrir des solutions novatrices et collaboratives à ses clients, tout en augmentant la part de marché des titres de fiducie préfinancés à 100 % du groupe Institutions financières mondiales de la TD dans le secteur de l'assurance.
 - Valeurs Mobilières TD a agi à titre de conseiller financier exclusif auprès d'Advantage Energy Ltd. dans le cadre de l'acquisition des actifs de Charlie Lake et de Montney pour 450 millions de dollars canadiens; Valeurs Mobilières TD a également agi à titre de syndicaire chef de file dans le cadre de la prise ferme simultanée de 125 millions de dollars canadiens de débetures convertibles à échéance reportable et de 65 millions de dollars canadiens de reçus de souscription, et a fait partie du syndicat bancaire élargi de l'entreprise.
 - Valeurs Mobilières TD agit à titre de conseiller auprès d'EQT Private Capital Asia dans le cadre de son acquisition de privatisation de Perficient, Inc. pour un montant d'environ 3,0 milliards de dollars américains; Valeurs Mobilières TD a également agi à titre de co-arrangeur principal et de cochef de file teneur de livre dans le cadre de l'émission de titres d'emprunt de 1 215 millions de dollars américains visant à soutenir l'acquisition.

Leadership quant aux facteurs environnementaux, sociaux et de gouvernance (ESG)

- Donner des conseils liés aux facteurs environnementaux, sociaux et de gouvernance (ESG) et axés sur les clients, faire preuve de leadership éclairé et offrir des solutions de financement durable afin de faciliter la transition vers une économie à faibles émissions de carbone :
 - À l'occasion de la Semaine du climat de San Francisco, Valeurs Mobilières TD a organisé un forum sur l'état du marché de l'élimination du dioxyde de carbone et sur le rôle qu'il jouera pour aider les sociétés et les économies à atteindre la carboneutralité. L'événement a réuni des parties prenantes de l'ensemble de l'écosystème, y compris des acheteurs de solutions d'élimination du dioxyde de carbone, des investisseurs institutionnels, des développeurs de technologies d'élimination du dioxyde de carbone ainsi que des organismes de normalisation et de comptabilisation en matière de crédits carbone.

Cibles financières à moyen terme

**Au-dessus de
la moyenne de
nos
homologues**

Rendement total
pour les
actionnaires

7 %-10 %

Croissance du
RPA rajusté

16 % ou plus

Rendement des
capitaux propres

Positif

Levier
d'exploitation

40 %-50 %

Ratio
dividendes/bénéfice

Groupe Banque TD

Principaux thèmes

1

Parmi les 10 plus grandes banques en Amérique du Nord

6^e banque en importance selon le total de l'actif¹

6^e banque en importance selon la capitalisation boursière¹

2

Résultats financiers du T3 2024

Pour le trimestre se terminant le 31 juillet 2024

3

Rendement démontré, occasions de croissance future

Production de rendement à long terme solide pour nos actionnaires²

4

Bilan et capitalisation solides

Bien notée par les principales agences d'évaluation du crédit³

Exigences de la norme CTAP à la TD

- Les BISN canadiennes doivent respecter les exigences de leur norme CTAP réglementaire depuis le **1^{er} novembre 2021**.
- Le BSIF a stipulé que les BISN seraient assujetties à deux ratios réglementaires :
 - Ratio minimal de CTAP fondé sur les risques de **25,0 %** (21,50 % + réserve pour stabilité intérieure de 3,5 %)
 - Ratio de levier CTAP : **7,25 %**
- Au T3 2024, les ratios de CTAP fondés sur les risques et le levier financier de la TD dépassent tous deux le minimum réglementaire.

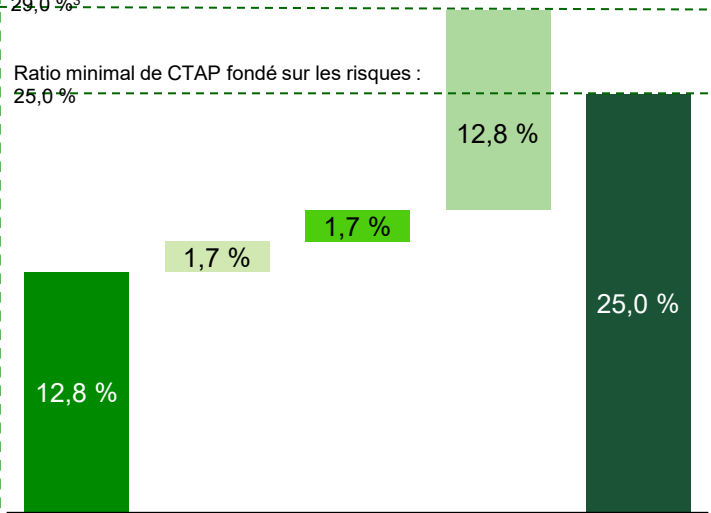
Ratio de CTAP fondé sur les risques^{1,2}

Ratio actuel de CTAP fondé sur les risques :

29,0 %³

Ratio minimal de CTAP fondé sur les risques :

25,0 %



Fonds propres de cat. 1 sous forme d'AO Fonds propres de cat. 1 supplémentaires Fonds propres de cat. 2 Créances de premier rang⁴ CTAP totale requise

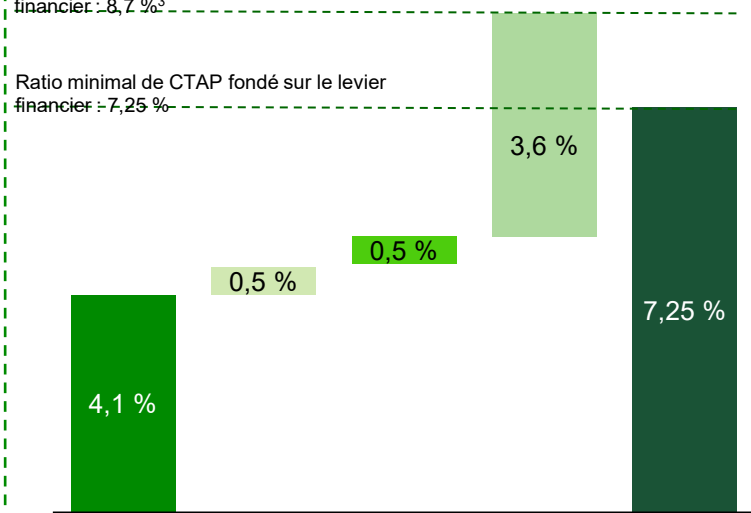
Ratio de CTAP fondé sur le levier financier^{1,2}

Ratio actuel de CTAP fondé sur le levier financier :

8,7 %³

Ratio minimal de CTAP fondé sur le levier financier :

7,25 %



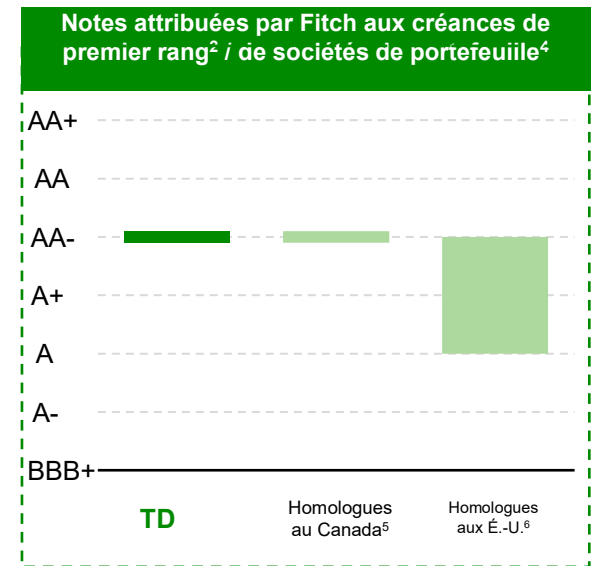
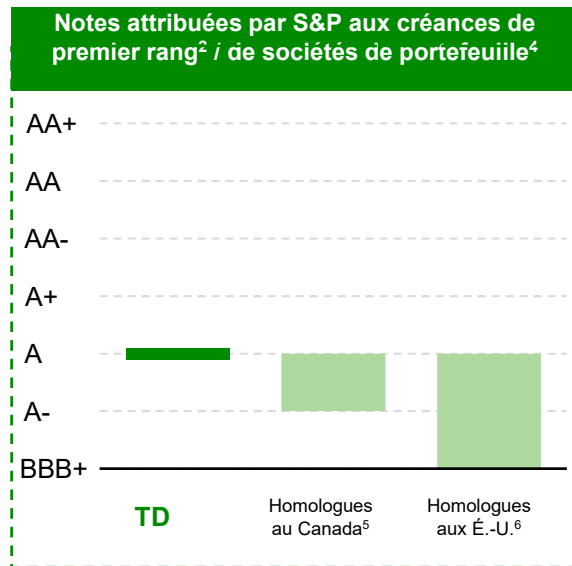
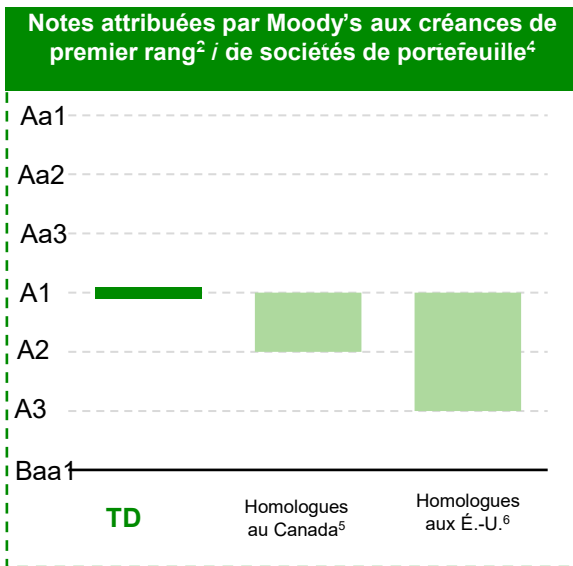
Fonds propres de cat. 1 sous forme d'AO Fonds propres de cat. 1 supplémentaires Fonds propres de cat. 2 Créances de premier rang⁴ CTAP totale requise

Solides notes de crédit

Notes d'émetteur¹

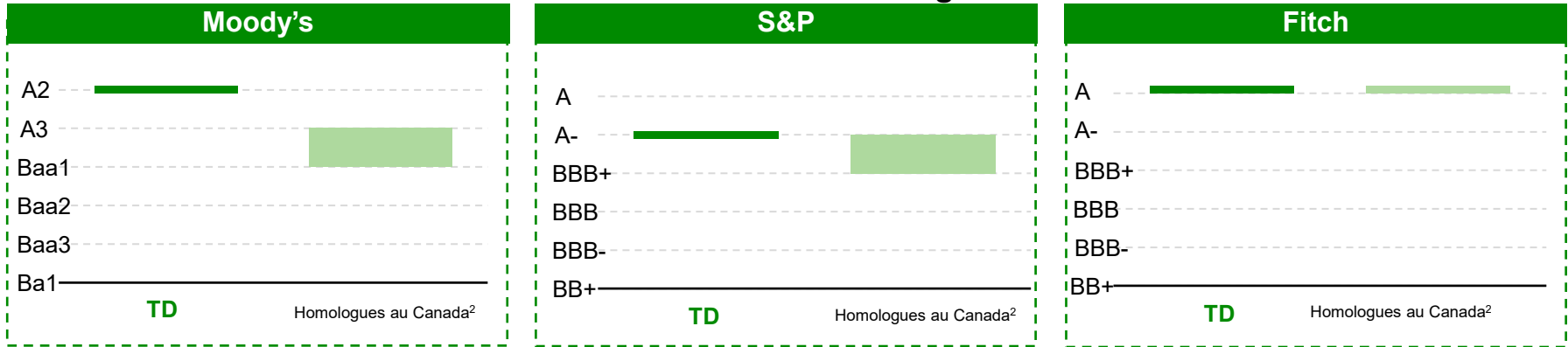
Agences de notation	Notes attribuées aux créances de premier rang ²	Perspectives
Moody's	A1	Négative ³
S&P	A	Négative
DBRS	AA	Stable
Fitch	AA-	Négative

Notes par rapport à celles des homologues¹

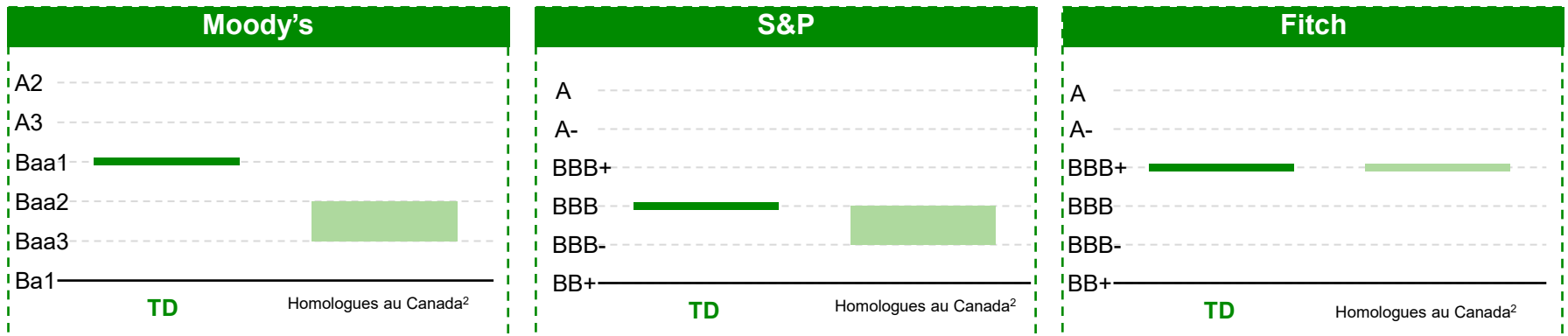


Notations des fonds propres sous forme d'actions non ordinaires parmi les plus élevées

Notes des titres de créance subordonnés de FPUNV de catégorie 2¹



Notes des billets de capital à recours limité et des actions privilégiées de FPUNV de catégorie 1 supplémentaires¹



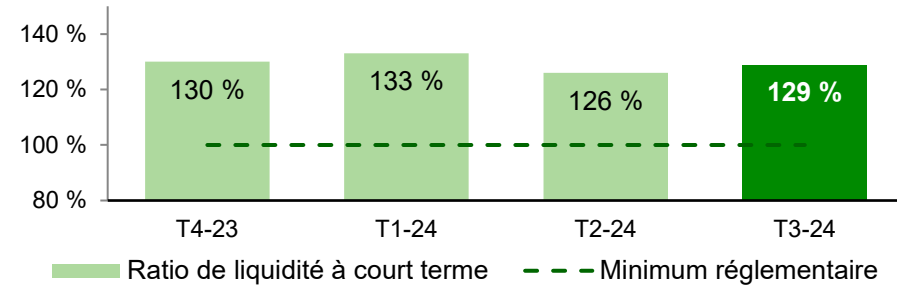
Les notations sont parmi les plus élevées du secteur¹ pour les fonds propres de catégorie 1 supplémentaires ou de catégorie 2

Gestion rigoureuse des liquidités

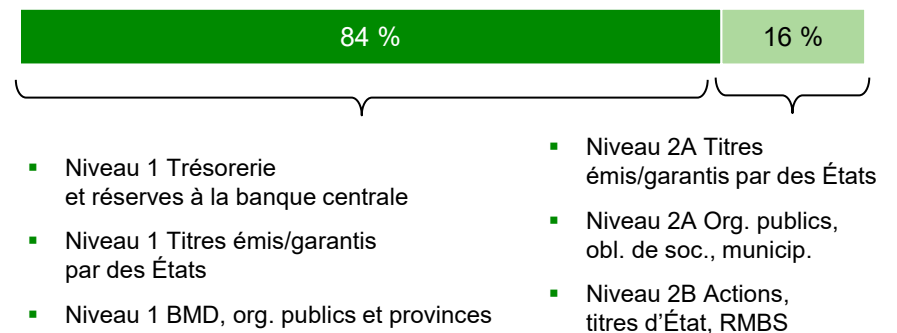
Cadre de gestion du risque de liquidité

- Cibler un horizon de survie de 90 jours dans des conditions de stress combiné propres à la Banque et à l'échelle du marché, et un coussin minimal par rapport aux exigences réglementaires.
- Gérer un profil de financement stable qui met l'accent sur les actifs de financement et les réserves d'urgence selon le terme approprié.
- Maintenir un plan de fonds d'urgence exhaustif afin de rehausser notre capacité à réagir en cas d'éventuels événements de stress des liquidités.
- La TD détient une variété d'actifs liquides en fonction des besoins de liquidités de l'organisation.
- La moyenne des actifs liquides de haute qualité¹ admissibles de la Banque aux fins de comptabilisation du ratio de liquidité à court terme pour le trimestre se terminant le 31 juillet 2024 s'établissait à 338 G\$ (30 avril 2024 – 333 G\$), 84 % étant des actifs de niveau 1 (30 avril 2024 – 83 %).
- Le ratio de liquidité à long terme de la Banque pour le trimestre se terminant le 31 juillet 2024 s'élevait à 115 %.

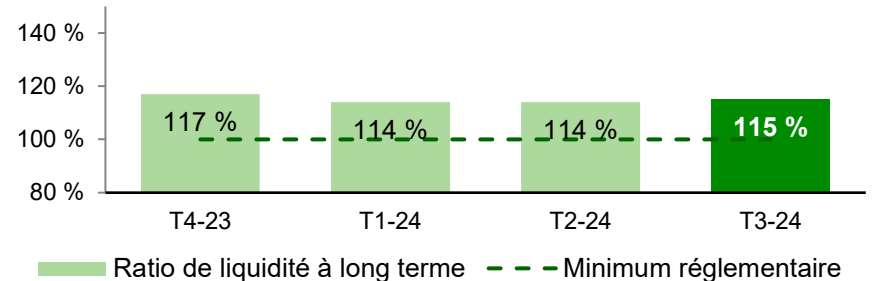
Ratio de liquidité à court terme



Moyenne des HQLA au T3 2024



Ratio de liquidité à long terme



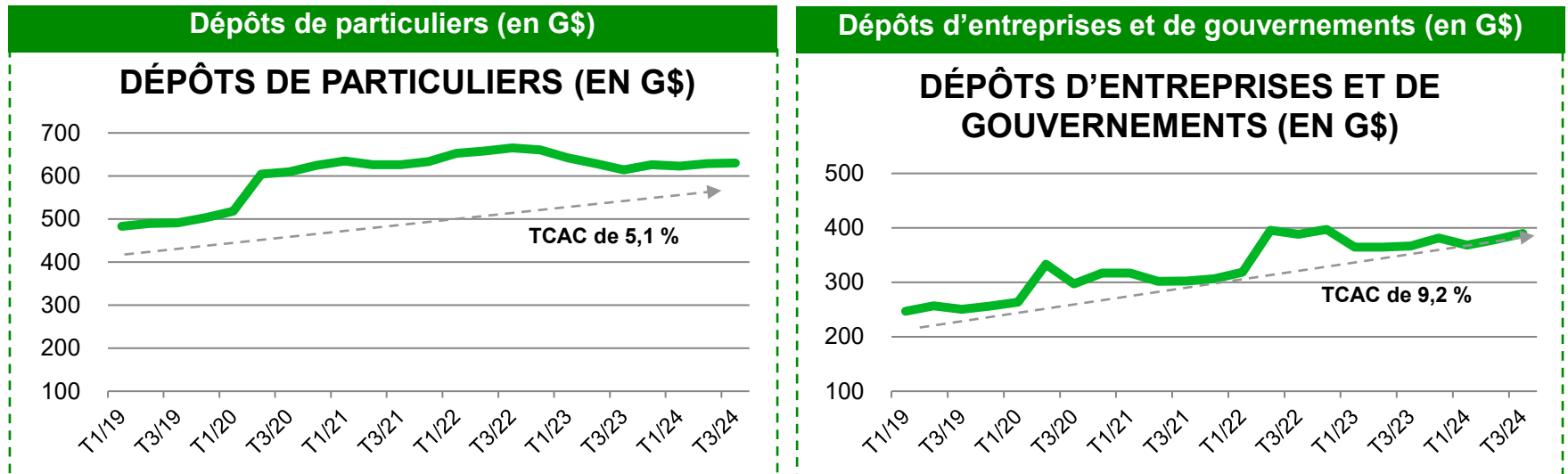
Aperçu des dépôts

Grand bassin de dépôts de particuliers et d'entreprises¹ comptant pour 70 % du financement total de la Banque

- TD Canada Trust se classe au premier rang pour ce qui est du total des dépôts personnels sans terme² – le service à la clientèle légendaire et la puissance de la stratégie Une seule TD
- Les Services de détail aux États-Unis se classent parmi les dix principales banques³ aux États-Unis, comptant environ 10 millions de clients⁴ et des succursales de détail en activité dans 15 États ainsi que dans le District de Columbia

Dépôts des Services de détail : toujours la source principale du financement à long terme des actifs détenus à des fins autres que de transaction de la Banque

- Les dépôts permettent à la Banque de gérer ses activités de financement au moyen de divers canaux et devises et divers types de financement des marchés du financement de gros

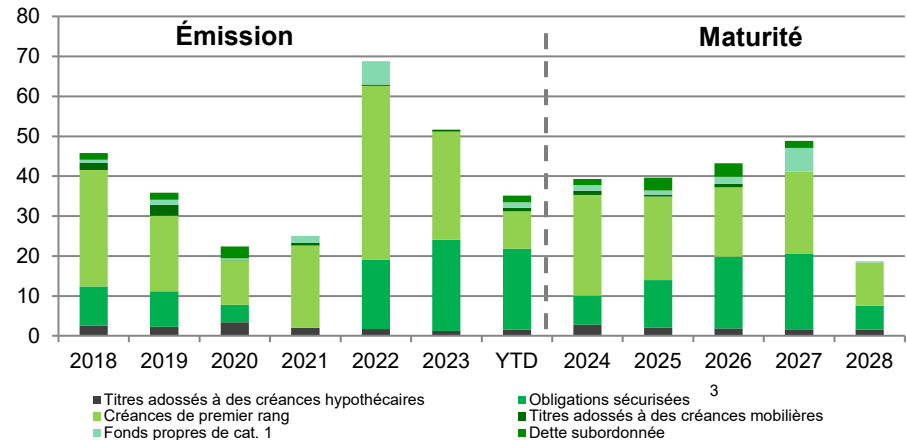


Bilan riche en dépôts et à faible risque

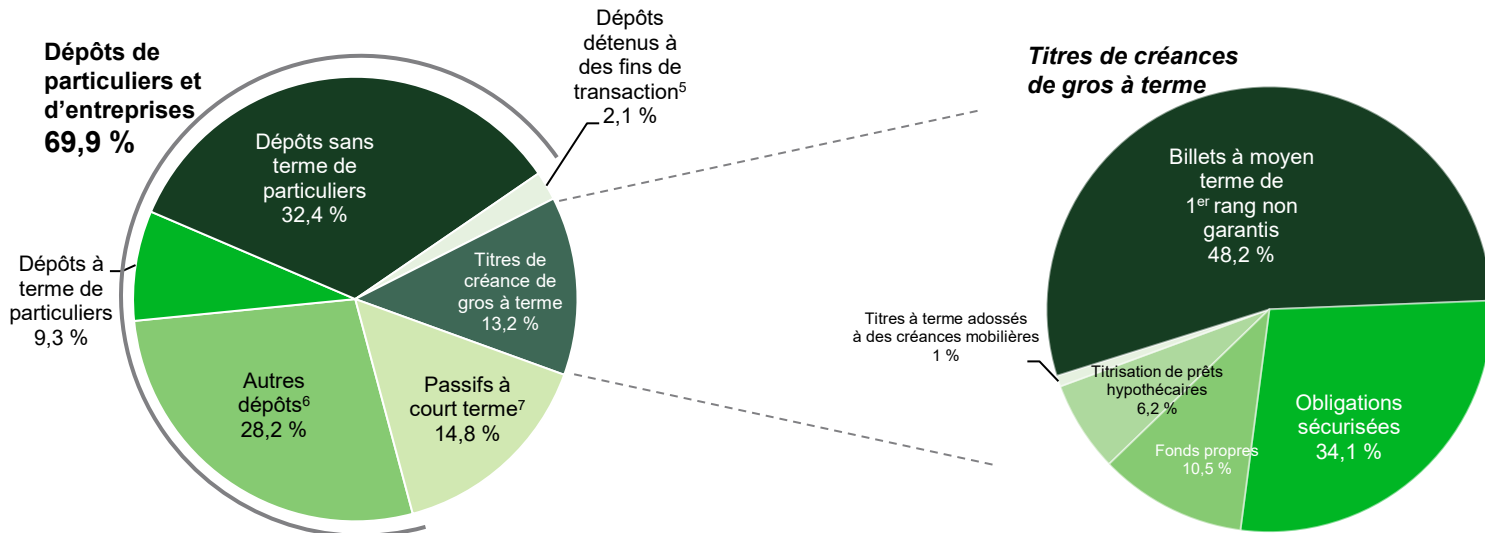
Grand bassin de dépôts stables de particuliers et d'entreprises

- Principales sources de financement de la TD : les dépôts de particuliers et d'entreprises
 - Le modèle d'affaires axé sur le service à la clientèle génère une base stable de dépôts durables et fondés sur la marque
- Le profil de financement de gros tient compte de la composition équilibrée de financement garanti et non garanti
- Profil des échéances bien équilibré

Profil des échéances^{1,2} (en G\$ CA)
(en fonction de la première date de rachat à la valeur nominale)



Composition du financement⁴

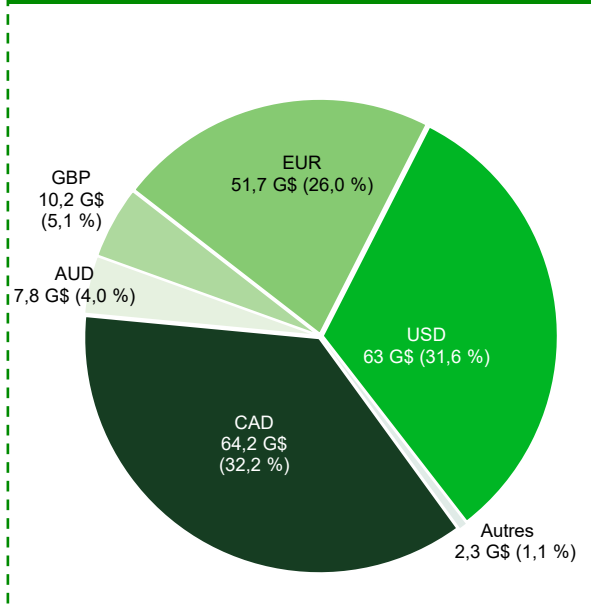


Répartition des titres de créance de gros à terme

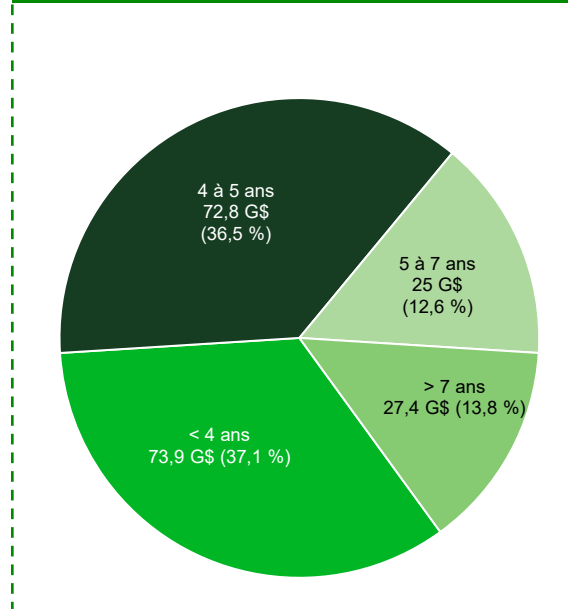
Stratégie de financement

- Financement à terme de gros au moyen de diverses sources dans les marchés nationaux et internationaux
- Le programme législatif d'obligations sécurisées d'une valeur de 100 G\$ CA constitue un volet important de la stratégie de financement mondiale
- Émission programmatique sur le marché américain dans le cadre du programme établi de titres adossés à des créances, soutenu par des créances sur cartes de crédit canadiennes
- Élargissement de la clientèle d'investisseurs par la diversification des devises, de la durée et de la structure
- Opérations récentes :
 - Opération de 250 M EUR visant des obligations sécurisées de 2 ans à taux variable
 - Opération de 240 M CHF visant des billets à moyen terme de 1^{er} rang de 7 ans à taux fixe
 - Opération de 800 M GBP visant des obligations sécurisées de 5 ans à taux variable
 - Opération de 750 M\$ US visant des billets de capital à recours limité de 5 ans à taux fixe
 - Opération de 250 M\$ US visant des obligations sécurisées de 5 ans à taux variable
 - Opération de 2,5 G\$ US visant des obligations sécurisées de 3 ans à taux variable
 - Opération de 350 M AUD visant des billets à moyen terme de 1^{er} rang de 5 ans à taux fixe
 - Opération de 310 M SGD visant des titres de créance à durée indéterminée de catégorie 1 de 5 ans à taux fixe
 - Opération de 650 M AUD visant des billets à moyen terme de 1^{er} rang de 5 ans à taux variable
 - Opération de 600 M\$ US visant des titres adossés à des créances mobilières Evergreen de 2 ans à taux variable
 - Opération de 0,26 M\$ US visant des titres adossés à des créances mobilières Evergreen de 2 ans à taux fixe
 - Opération de 0,16 M\$ US visant des titres adossés à des créances mobilières Evergreen de 2 ans à taux fixe

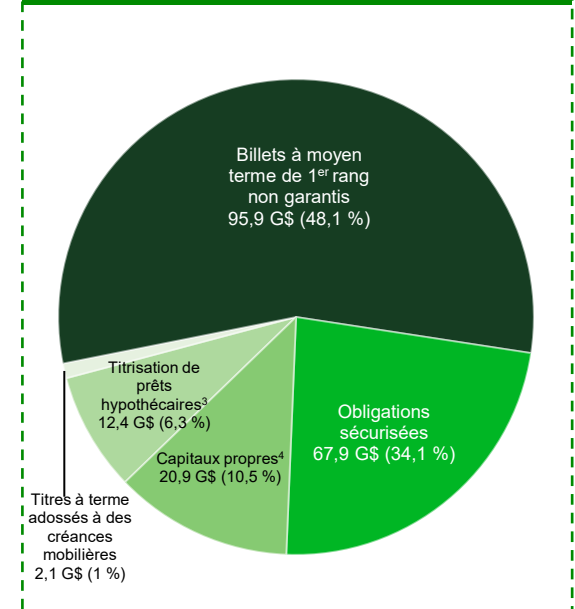
Par devise^{1,2}



Par durée^{1,2}



Titres de créances de gros à terme^{1,2}



Programme législatif d'obligations sécurisées de la TD

Faits saillants			
Panier de sûretés	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Immeuble résidentiel de quatre unités d'habitation ou moins situé au Canada ▪ Actifs ordinaires de premier rang non assurés dont le rapport prêt-valeur initial est de 80 % ou moins 		
Risques liés au marché du logement	<ul style="list-style-type: none"> ▪ L'évaluation la plus récente du bien immobilier doit être redressée au moins une fois par trimestre pour tenir compte des rajustements de prix ultérieurs à l'aide de la méthode d'indexation 		
Tests et améliorations du crédit	<table border="0"> <tr> <td> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Test de couverture par l'actif ▪ Test de l'amortissement ▪ Calcul aux fins d'évaluation ▪ Niveau de surdimensionnement </td> <td> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Pourcentage de l'actif ▪ Fonds de réserve ▪ Liquidité avant l'échéance ▪ Limite du BSIF </td> </tr> </table>	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Test de couverture par l'actif ▪ Test de l'amortissement ▪ Calcul aux fins d'évaluation ▪ Niveau de surdimensionnement 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Pourcentage de l'actif ▪ Fonds de réserve ▪ Liquidité avant l'échéance ▪ Limite du BSIF
<ul style="list-style-type: none"> ▪ Test de couverture par l'actif ▪ Test de l'amortissement ▪ Calcul aux fins d'évaluation ▪ Niveau de surdimensionnement 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Pourcentage de l'actif ▪ Fonds de réserve ▪ Liquidité avant l'échéance ▪ Limite du BSIF 		
Exigences relatives aux notes et éléments déclencheurs	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Au moins une agence de notation doit en tout temps avoir des cotes courantes attribuées aux obligations en circulation ▪ Tous les éléments déclencheurs doivent être établis en fonction des éléments suivants : <ul style="list-style-type: none"> – Remplacement d'autres contreparties – Création du fonds de réserve – Notations de pré-échéance – Période de regroupement d'espèces permise 		
Risques liés aux taux d'intérêt et au change	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Gestion des risques liés aux taux d'intérêt et au change : <ul style="list-style-type: none"> – Swap de taux d'intérêt – Swap d'obligations sécurisées 		
Exigences de divulgation continue	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Rapports mensuels aux investisseurs publiés sur le site Web du programme ▪ Divulgation claire des faits importants dans le document d'appel public à l'épargne 		
Audit et conformité	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Exécution annuelle de procédures d'audit précises par un surveillant du panier de sûretés agréé ▪ Émission d'un certificat de conformité annuelle à la Société canadienne d'hypothèques et de logement (SCHL) 		

Programme législatif d'obligations sécurisées de la TD

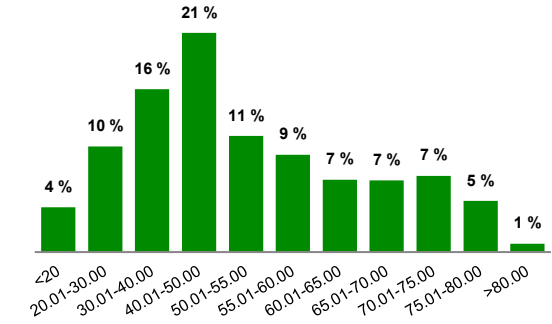
Panier de sûretés au 31 juillet 2024

Faits saillants

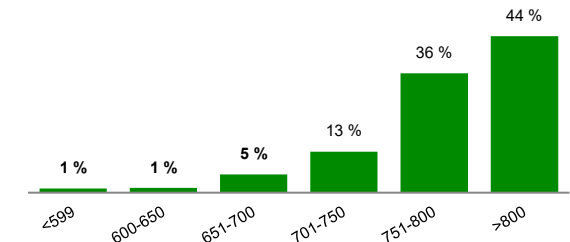
- La valeur du programme législatif d'obligations sécurisées de la TD est de 100 G\$ CA.
- L'émission d'obligations sécurisées pour les émetteurs canadiens est régie par les lignes directrices de la SCHL.
- Seuls les actifs immobiliers résidentiels canadiens non assurés sont admissibles; le panier ne contient aucun actif étranger.
- Le panier de sûretés est composé de prêts hypothécaires ordinaires avec amortissement.
- Solides notes de crédit : Aaa / AAA / AAA de Moody's, DBRS et Fitch respectivement¹.
- La valeur en capital globale des obligations sécurisées en circulation de la TD s'élève à 70 G\$ CA et le total du panier de sûretés au titre d'obligations sécurisées s'élève à 92 G\$ CA. Le total des actifs au bilan de la TD s'élève à 1 967,2 G\$ CA et le ratio des obligations sécurisées, à 3,558 % (limite de 5,5 %)².
- La TD souscrit aux exigences Covered Bond Label³ et ses rapports sont produits selon le modèle harmonisé pour la transparence (HTT).
- La TD a adopté le modèle HTT de 2024 et respecte les normes minimales en matière de divulgation d'information et de transparence, conformément à l'article 14 de la directive de l'Union européenne sur les obligations sécurisées.

- Prêts hypothécaires résidentiels ordinaires canadiens de premier rang et de première qualité initiés par la TD.
- Tous les prêts ont un RPV initial d'au plus 80 %. Le RPV moyen pondéré actuel est de 48,97 %⁴.
- La moyenne pondérée des notes de crédit supérieures à 0 est de 784.

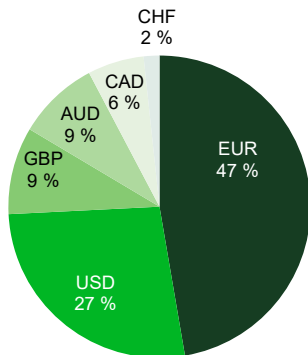
RPV actuel



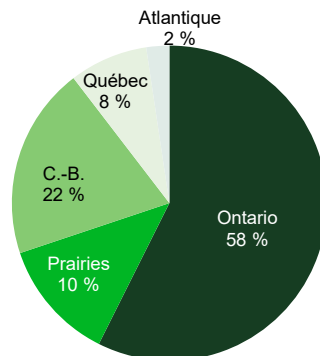
Cote de crédit



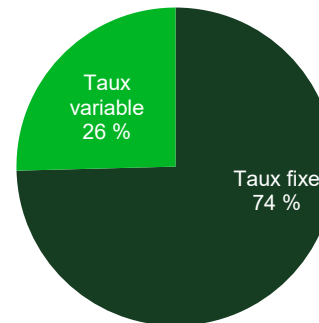
Émissions



Répartition provinciale



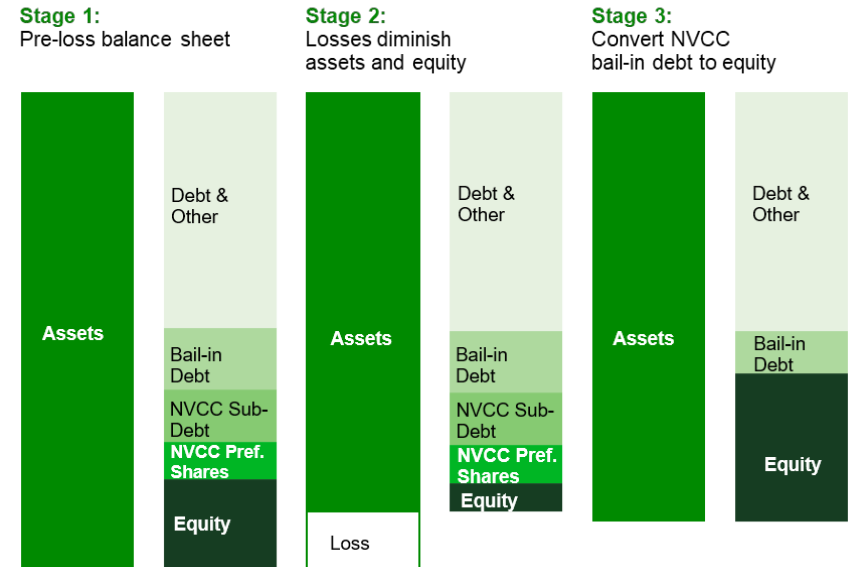
Types de taux d'intérêt



Aperçu du régime de recapitalisation interne

Portée du régime de recapitalisation interne

- **Passifs visés.** Titres de créance à long terme de premier rang non garantis (durée initiale jusqu'à l'échéance d'au moins 400 jours) négociables et transférables (CUSIP, ISIN ou autre identification similaire) et émis le 23 septembre 2018 ou après¹. Contrairement à ce qui se fait dans d'autres territoires de compétences, les BSN canadiennes ne peuvent pas choisir d'émettre des créances de premier rang non garanties qui ne sont pas visées par le régime de recapitalisation interne.
- **Passifs exclus.** Les dépôts des clients, y compris les comptes-chèques, les comptes d'épargne et les dépôts à terme comme les certificats de placement garanti (CPG), les passifs garantis (p. ex. les obligations sécurisées), les titres adossés à des créances mobilières et la plupart des billets structurés.
- Tous les éléments de passif visés, y compris ceux assujettis à une réglementation étrangère, sont sujets à conversion et doivent indiquer dans leurs conditions contractuelles que le titulaire du passif est lié par l'application de la *Loi sur la SADC*.



Modalités de la conversion aux fins de recapitalisation interne

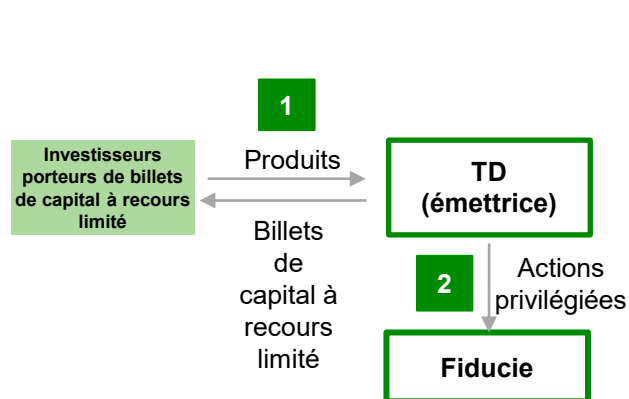
- **Modalités de conversion flexibles.** La SADC peut, à sa discrétion, décider de la quantité de titres de créance admissibles devant être convertis ainsi que du multiplicateur de conversion approprié² de sorte à respecter la hiérarchie des créanciers et à opter pour un multiplicateur plus favorable que celui offert aux investisseurs de fonds propres d'urgence en cas de non-viabilité (FPUNV).
- **Aucun élément déclencheur contractuel.** La conversion aux fins de la recapitalisation interne est assujettie à la détermination réglementaire de la non-viabilité, et non pas à un élément déclencheur établi.
- **Conversion de la totalité des FPUNV.** Il doit y avoir conversion de la totalité des instruments constituant des FPUNV avant que des créances de recapitalisation interne ne soient converties. Grâce à d'autres outils de règlement, les détenteurs d'anciens instruments de capital autres que des FPUNV pourraient également subir des pertes, ce qui ferait en sorte que les détenteurs de billets de recapitalisation interne bénéficieraient d'un traitement plus favorable que les détenteurs d'instruments de rang inférieur.
- **Principe « No Creditor Worse Off ».** La SADC indemniserait les investisseurs s'ils se retrouvent dans une situation pire dans le cadre d'une recapitalisation interne que si la banque avait été liquidée. Les détenteurs de créances de recapitalisation interne seront de rang égal aux détenteurs de titres de premier rang non garantis, notamment de dépôts, aux fins du calcul de la liquidation.
- **Conversion en actions.** Contrairement à ce qui se fait dans d'autres territoires de compétences, la recapitalisation interne est réalisée par la conversion en actions seulement, sans possibilité de dépréciation.

Billets de capital à recours limité

Aperçu des billets de capital à recours limité

- Les intérêts des porteurs de billets de capital à recours limité occupent le même rang que ceux d'autres billets de capital à recours limité et d'actions privilégiées, et un rang supérieur aux actions ordinaires. Les billets de capital à recours limité sont émis uniquement aux investisseurs institutionnels sans aucune restriction de négociation aux États-Unis et, après quatre mois, au Canada.
- Les billets de capital à recours limité peuvent être des fonds propres de catégorie 1, tout en étant déductibles d'impôt pour les banques. Les billets de capital à recours limité ne sont pas assujettis à une retenue d'impôt. Des montants supplémentaires doivent être versés si une retenue d'impôt est perçue à l'avenir (pour les billets de capital à recours limité seulement, et non les actifs utilisés en recours).
- Recours limité : En cas de recours, les investisseurs porteurs de billets de capital à recours limité peuvent uniquement utiliser les actifs détenus dans une fiducie, initialement des actions privilégiées¹. La TD peut également convertir les actions privilégiées en titres de créance à durée indéterminée de catégorie 1, sous réserve de l'approbation du BSIF.
- On parle de recours dans les cas suivants :
 - Intérêts non payés en espèces (droit de remédier de cinq jours ouvrables)
 - Capital non payé en espèces à la date d'échéance
 - Produit du rachat non payé en espèces
 - Cas de défaut (faillite, insolvabilité ou liquidation)
 - Événement déclencheur²

Structure des billets de capital à recours limité



1 TD (émettrice)

- La TD émet des billets de capital à recours limité aux investisseurs et reçoit un produit en contrepartie.
- Les paiements de coupons sont effectués par la TD, et générés par des flux de trésorerie internes.

2 Fiducie à recours limité (fiducie)

- La fiducie est établie par la TD et acquiert, auprès de la TD, des actions privilégiées à taux rajusté fixe tous les cinq ans et à dividende non cumulatif des FPUNV (actions privilégiées sous forme de billets de capital à recours limité).
- En cas de recours, les actifs à recours limité détenus dans la fiducie sont remis aux investisseurs.
- Le taux de dividende (y compris l'écart de rétablissement et la référence de l'indice de référence) et la fréquence de paiement des actions privilégiées sous forme de billets de capital à recours limité correspondent à ceux des billets de capital à recours limité.

Autres éléments de fonds propres de catégorie 1

- Le rang des titres de crédit est codifié en tant que principe dans les documents réglementaires et législatifs au Canada.
- Au Canada, le point de non-viabilité est atteint lorsque le BSIF détermine que la banque n'est plus viable ou qu'elle risque de faire faillite, y compris si la banque accepte une injection de capital de la part du gouvernement sans laquelle le BSIF aurait déterminé que la banque n'est pas viable.
- En mars 2023, le BSIF a fait la déclaration ci-dessous, qui illustre la vocation réglementaire du régime de résolution au Canada :

Aux termes des lignes directrices sur les fonds propres du BSIF, si une banque acceptant des dépôts en venait au point de non-viabilité, elle devrait convertir en actions ordinaires ses instruments des autres éléments de fonds propres de catégorie 1 et ses instruments de fonds propres de catégorie 2 dans le respect de la hiérarchie des créances en cas de liquidation, ce qui entraînerait une dilution appréciable de l'avoir des détenteurs d'actions ordinaires préexistants. Une telle conversion garantit aux détenteurs d'autres éléments de fonds propres de catégorie 1 et de fonds propres de catégorie 2 des résultats économiques plus favorables que les détenteurs d'actions ordinaires préexistants, qui seraient les premiers à subir des pertes¹.
- Les billets de catégorie 1 supplémentaires et de catégorie 2 sont bien alignés sur les caractéristiques familiaires des comparables internationaux :
 - Aucun incitant pour l'échange n'est autorisé (p. ex. pas d'augmentation du taux ou de l'écart des coupons)
 - Terme minimum d'au moins 5 ans; peut être remboursable par anticipation après 5 ans
 - Le traitement du capital est amorti linéairement au cours des cinq dernières années précédant l'échéance

Comparaison de l'absorption des pertes liées aux titres de catégorie 1 supplémentaires par territoire²

	Canada	Suisse	Union européenne	Royaume-Uni	États-Unis	Australie
Organisme de réglementation	BSIF	FINMA	SRB	Banque d'Angleterre	FDIC	APRA
Déclencheur de l'absorption des pertes	Événement déclencheur – FPUNV	Événement déclencheur – Fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires et événement en cas de non-viabilité	Événement déclencheur – Fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires	Événement déclencheur – Fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires	-	Fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires et événement en cas de non-viabilité
Élément déclencheur – Fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires	-	7 % pour un événement déclencheur à risque élevé 5,125 % pour un événement déclencheur qui ne présente pas un risque élevé	5,125 %/7 % Diffère d'un territoire à l'autre	7 %	-	5,13 %
Déclencheur du point de non-viabilité	Contractuel au point de non-viabilité, à la discrétion de l'organisme de réglementation. Le règlement sur la recapitalisation interne indique que les instruments des FPUNV doivent être convertis avant ou en même temps que les passifs du régime de recapitalisation interne.	Contractuel au point de non-viabilité, à la discrétion de l'organisme de réglementation, effectuer la dépréciation/conversion, avant ou en même temps que le pouvoir de résolution.	Obligatoire au point de non-viabilité, avant ou en même temps que le pouvoir de résolution.	Obligatoire au point de non-viabilité, avant ou en même temps que le pouvoir de résolution.	Obligatoire, à la discrétion de l'organisme de réglementation	Contractuel au point de non-viabilité, à la discrétion de l'organisme de réglementation
Annulation discrétionnaire du paiement des intérêts	Oui Pour les BCRL, entière discrétion de déclencher la livraison d'actions privilégiées au lieu de paiements d'intérêts	Oui (+ arrêt des dividendes)	Oui	Oui	Oui (+ arrêt des dividendes)	Oui (+ arrêt des dividendes)
Mécanisme d'absorption des pertes	Conversion	Conversion ou dépréciation permanente	Conversion ou dépréciation temporaire	Conversion	Dépréciation permanente	Conversion

Annexe

Perspectives économiques

Mise à jour des Services économiques TD¹

À l'échelle mondiale : La croissance mondiale restera faible en 2024

- L'inflation continue de ralentir dans les économies avancées, au détriment de la baisse des prix des biens. La croissance des prix pour les services demeure élevée, surtout aux États-Unis et au Canada.
- Dans la zone euro, le ralentissement de l'inflation a permis à la Banque centrale européenne (BCE) de réduire son taux de dépôt de 4,00 % à 3,75 % en juin. La croissance économique devrait se renforcer au cours de la seconde moitié de l'année, dans un contexte de recul de l'inflation et des taux d'intérêt.
- La croissance en Chine a ralenti après avoir commencé l'année en force. La stagnation du secteur de l'immobilier et la faible confiance des consommateurs continuent de peser sur les perspectives.

États-Unis : L'économie américaine a surpassé celle de ses pairs et la croissance devrait rester soutenue en 2024

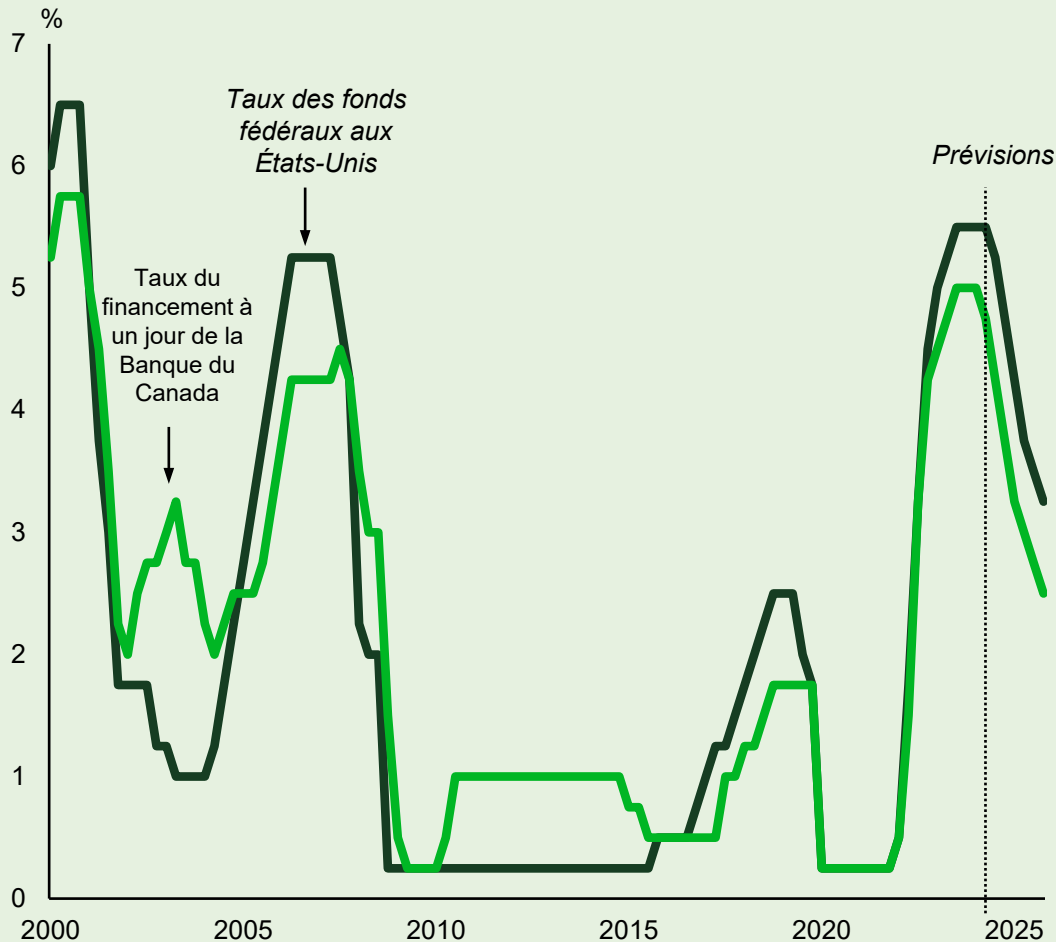
- La croissance économique américaine est repartie à la baisse par rapport à la deuxième moitié de l'année dernière, avec une croissance moyenne d'un peu plus de 2 % au premier semestre de 2024.
- Après avoir augmenté au cours du premier trimestre de 2024, les pressions inflationnistes se sont atténuées au deuxième trimestre et devraient continuer à diminuer jusqu'à la fin de l'année. Le marché du travail montrant également des signes évidents de ralentissement, les risques liés au double mandat de la Réserve fédérale américaine se sont rééquilibrés, ce qui ouvre la voie à une baisse des taux d'intérêt en septembre.

Canada : L'économie canadienne reste léthargique et l'inflation sous-jacente continue de s'atténuer

- La croissance au Canada a été modeste et le PIB réel a augmenté de 1,2 % en 2023 (sur 12 mois). Les embauches dans le secteur privé ont montré des signes de ralentissement, tandis que la croissance de la population active a constamment dépassé la création d'emplois, ce qui a fait passer le taux de chômage de 5,1 % à 6,4 % au cours de la dernière année. Toutefois, la croissance des salaires reste élevée, autour de 5,0 % (sur 12 mois).
- Depuis le début de l'année, l'inflation globale des prix à la consommation est restée juste en dessous de la barre des 2,5 % (sur 12 mois). Le relâchement continu des pressions inflationnistes sous-jacentes permettra à la Banque du Canada de continuer à réduire ses taux pour le reste de l'année 2024.

Perspectives relatives aux taux d'intérêt¹

Taux d'intérêt au Canada et aux États-Unis



- C'est en juillet 2023 que la Réserve fédérale a relevé pour la dernière fois le taux des fonds fédéraux, dont la fourchette cible se situe entre 5,25 % et 5,50 %. Nous nous attendons à ce que la Réserve fédérale américaine soit bientôt prête à réduire ses taux et nous prévoyons des réductions totalisant 75 pnb pour le reste de l'année 2024.

- La Banque du Canada (BdC) a dernièrement réduit son taux du financement à un jour à 4,50 % en juillet 2024 et nous prévoyons d'autres baisses en 2024. Au total, nous prévoyons des réductions supplémentaires de 75 points de base pour le reste de l'année 2024.

Selon nos prévisions, d'ici la fin de 2024, la Réserve fédérale et la Banque du Canada devraient avoir réduit leurs taux directeurs à 4,75 % et à 3,75 %, respectivement.

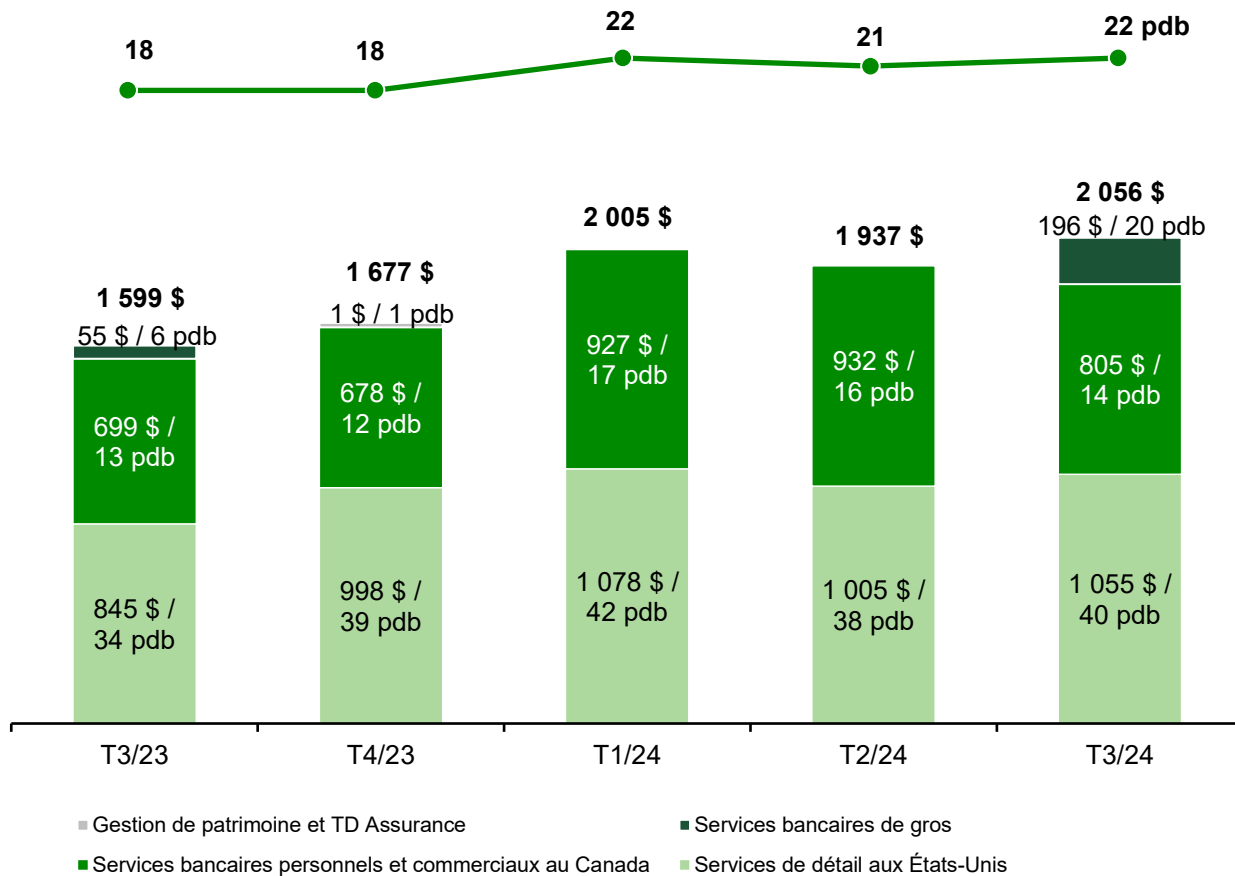
Annexe

Qualité du crédit

Formations de prêts douteux bruts

par secteur d'exploitation

Formations de prêts douteux bruts¹ : en M\$ et ratios²



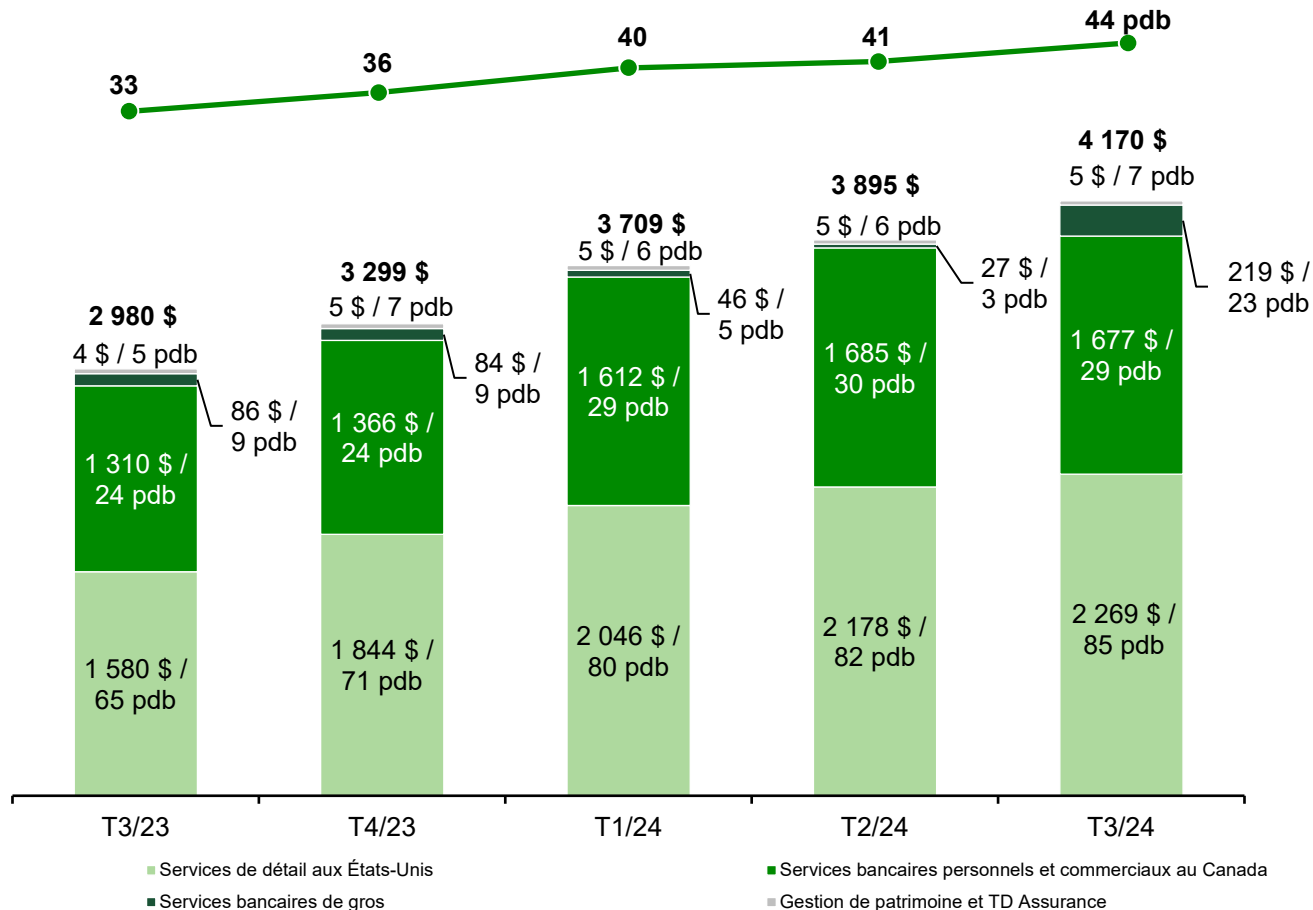
Faits saillants

- Formations de prêts douteux bruts stables sur 3 mois

Prêts douteux bruts

par secteur d'exploitation

Prêts douteux bruts¹ : en M\$ et ratios²

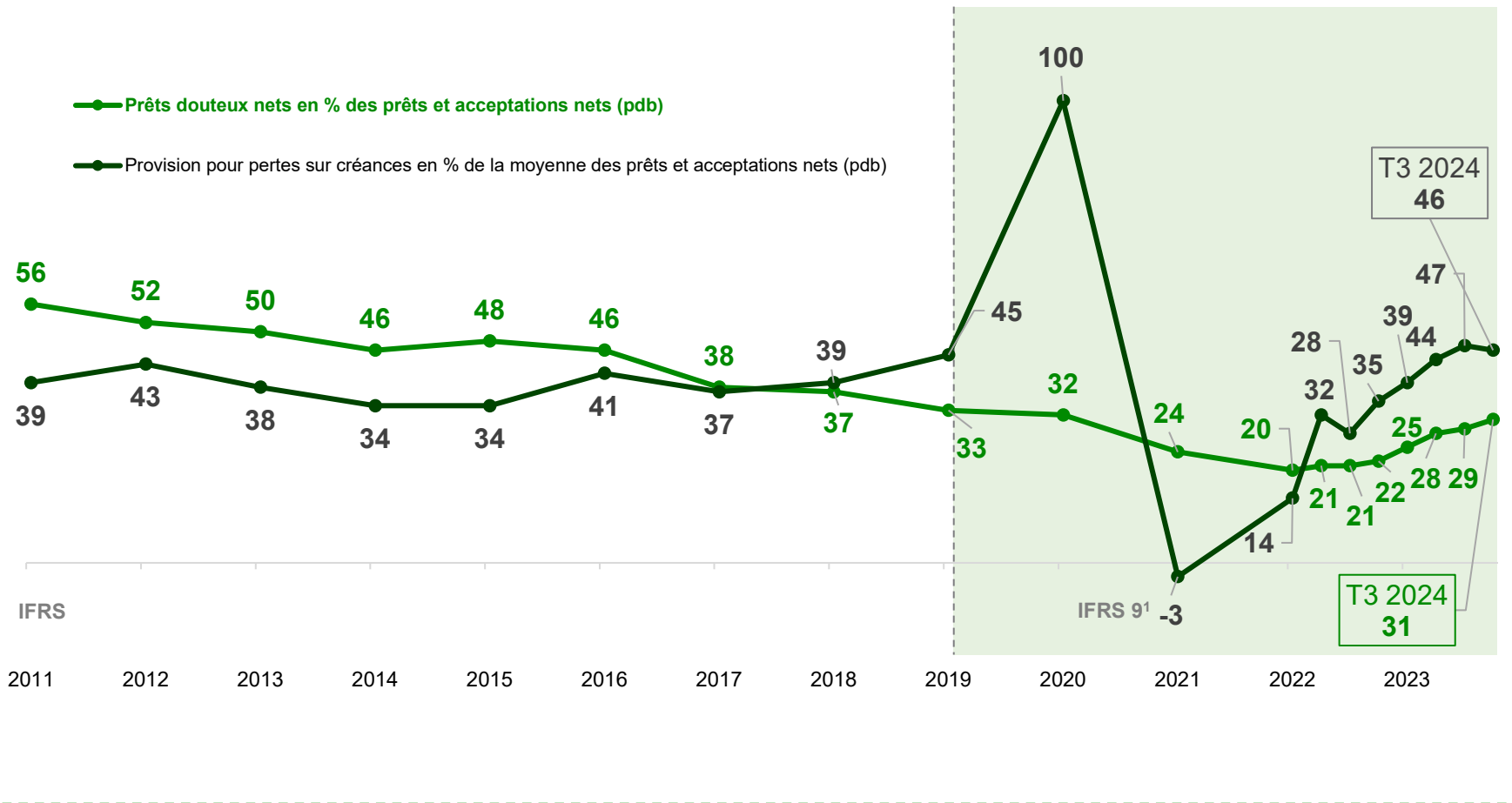


Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts de 3 pdb sur 3 mois, principalement enregistrée dans les secteurs suivants :
 - Services bancaires de gros et Services bancaires commerciaux aux États-Unis

Qualité du crédit

Ratios de prêts douteux nets et de PPC (pdb)



Provisions pour pertes sur créances (PPC)

Prêts douteux et prêts productifs

PPC^{1,2} (en M\$)

	T3/23	T2/24	T3/24
Banque – Total	766	1 071	1 072
Prêts douteux	663	870	920
Prêts productifs	103	201	152
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	379	467	435
Prêts douteux	285	397	338
Prêts productifs	94	70	97
Services de détail aux États-Unis (net)	249	380	378
Prêts douteux	259	311	331
Prêts productifs	(10)	69	47
Services bancaires de gros	25	55	118
Prêts douteux	10	(1)	109
Prêts productifs	15	56	9
Siège social <small>Quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U.</small>	113	169	141
Prêts douteux	109	163	142
Prêts productifs	4	6	(1)
Gestion de patrimoine et TD Assurance	-	-	-
Prêts douteux	-	-	-
Prêts productifs	-	-	-

Faits saillants

- Augmentation de la PPC pour prêts douteux sur 3 mois attribuable aux Services bancaires de gros
- Diminution de la PPC pour prêts productifs sur 3 mois
 - Provision pour prêts productifs du trimestre en cours principalement enregistrée dans les secteurs suivants :
 - Services bancaires personnels et commerciaux au Canada
 - Portefeuille de prêts commerciaux aux États-Unis

Services bancaires personnels au Canada

Services bancaires personnels au Canada (T3/24)¹

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	269,1	230	0,09
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	121,2	169	0,14
Prêts automobiles indirects	29,4	112	0,38
Cartes de crédit	20,2	127	0,63
Autres prêts aux particuliers	12,5	64	0,51
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	<i>10,0</i>	<i>42</i>	<i>0,42</i>
Total des Services bancaires personnels au Canada	452,4	702	0,16
Variation par rapport au T2 2024	5,9	14	0,01

Faits saillants

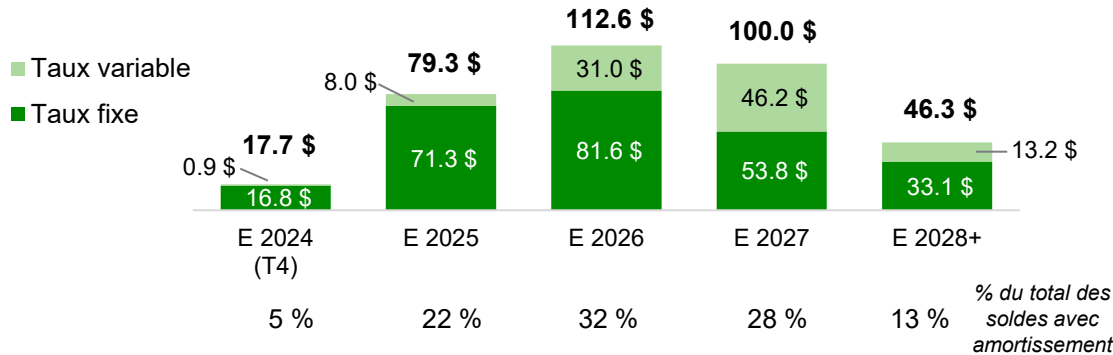
- Les prêts douteux bruts sont demeurés stables sur 3 mois.

Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur par région (en %) ^{2,3}

	T2/24			T3/24		
	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total
Atlantique	58	47	54	57	46	53
C.-B.	57	45	52	55	44	50
Ontario	58	45	51	56	44	50
Prairies	61	49	56	59	47	54
Québec	61	56	59	59	54	57
Canada	58	46	53	57	45	51

Portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers au Canada

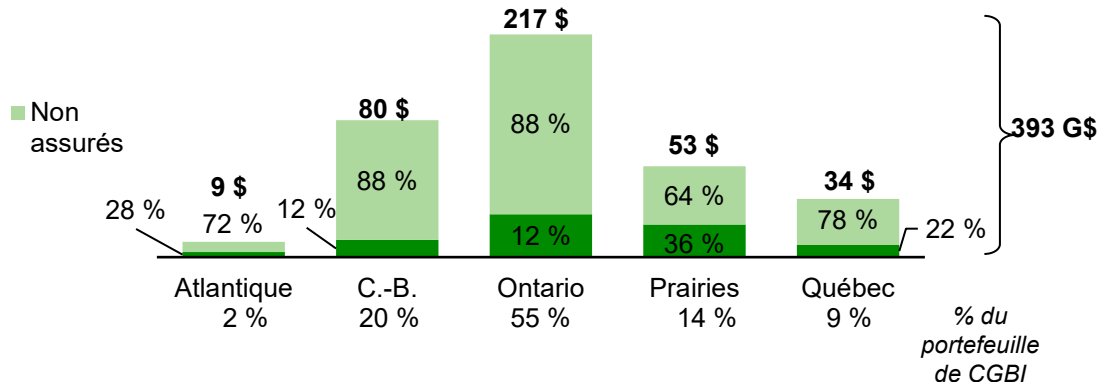
Calendrier d'échéance (G\$)¹



Portefeuille de CGBI au Canada – Rapport prêt-valeur (%)²

	T3/23	T4/23	T1/24	T2/24	T3/24
Non assurés	52	50	52	53	51
Assurés	51	50	51	52	51

Répartition régionale³ (en G\$)

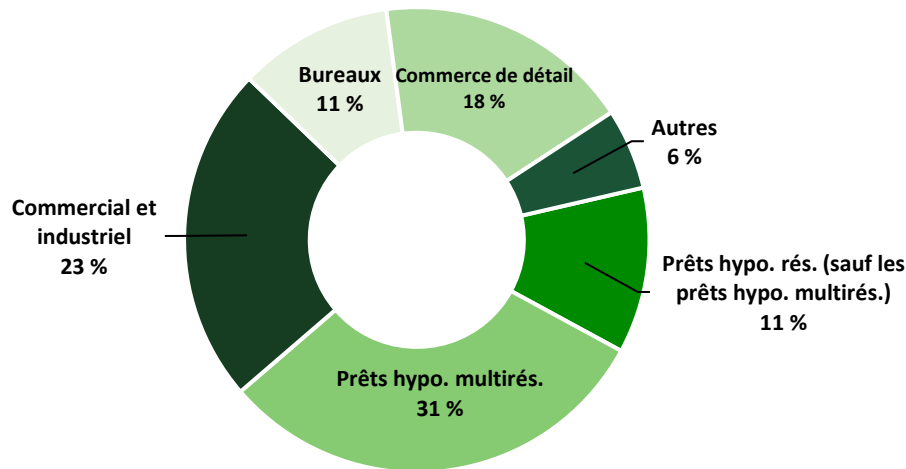


Faits saillants

- Portefeuille total de CGBI au Canada s'établissant à 393 G\$**
 - 92 % du portefeuille de CBGI est dans la catégorie Amortissables⁴, 73 % du portefeuille LDCVD est dans la catégorie Amortissables
 - Taux d'intérêt variable de 34 %, dont 19 % pour les prêts hypothécaires et 15 % pour les LDCVD
 - 16 % du portefeuille de CGBI assurés
- La qualité du crédit du portefeuille de CGBI au Canada est demeurée solide**
 - Taux de pertes sur prêts douteux moyennes sur cinq ans d'environ 1 pdb
 - Cote de crédit moyenne⁵ de 792 pour le portefeuille non assuré; stable sur 3 mois
 - Moins de 1 % du portefeuille de CGBI non assuré a un pointage du bureau de crédit de 650 ou moins et a un RPV supérieur à 75 %
- La qualité du crédit garanti par des biens immobiliers consenti aux acheteurs de copropriétés et aux investisseurs⁶ est en phase avec le portefeuille global**
 - Le CGBI consenti aux acheteurs de copropriétés représente environ 15 % des CGBI en attente, dont 20 % étant assurés
 - Le CGBI consenti aux investisseurs représente environ 11 % des CGBI en attente

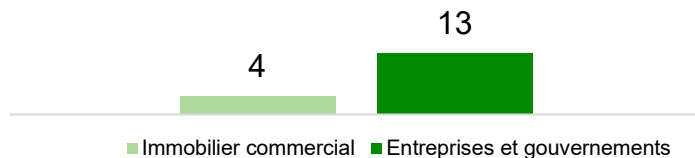
Immobilier commercial

Aperçu du portefeuille de l'immobilier commercial : 97 G\$



- Des prêts hypothécaires multirésidentiels canadiens de 12,7 G\$ sont assurés par la Société canadienne d'hypothèques et de logement (SCHL).

Taux moyen mobile sur cinq ans de la PPC pour prêts douteux (pdb)



Faits saillants

- Le secteur de l'immobilier commercial représente 97 G\$ ou 10 % du total des acceptations et des prêts bruts de la Banque¹.
 - Le portefeuille est bien diversifié à l'échelle des secteurs géographiques et des sous-segments.
 - 56 % du portefeuille de l'immobilier commercial se trouve au Canada, et 44 % aux États-Unis.
 - Le secteur Bureaux représente environ 1 % du total des acceptations et prêts bruts de la TD.
 - 31 % du secteur des bureaux de l'immobilier commercial se trouve au Canada et 69 %, aux États-Unis.
- Le secteur de l'immobilier commercial a enregistré des pertes sur prêts moyennes sur cinq ans d'environ 4 pdb, comparativement au taux moyen de pertes plus généralisé de 13 pdb pour les entreprises et le gouvernement.
- Le recouvrement de la PPC pour prêts douteux du trimestre en cours dans le portefeuille de l'immobilier commercial de la Banque est de (-8 M\$).

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada (T3 2024)

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts bruts (en %)
Services bancaires commerciaux ¹	125,4	975	0,78
Services bancaires de gros	95,0	219	0,23
Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada	220,4	1 194	0,54
Variation par rapport au T2 2024	0,4	170	0,07

Répartition par secteur¹

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)
Immobilier résidentiel	28,1	7
Immobilier non résidentiel	28,1	50
Services financiers	36,2	63
Gouvernement / Fonction publique / Santé et services sociaux	14,9	151
Pétrole et gaz	2,9	17
Métaux et mines	3,7	22
Foresterie	1,0	15
Produits de consommation ²	9,6	250
Industriel / Manufacturier ³	14,3	131
Agriculture	11,7	35
Automobile	15,6	162
Autres ⁴	54,3	291
Total	220,4	1 194

Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois, attribuable à quelques prêts douteux des Services bancaires de gros dans divers secteurs

Services bancaires personnels aux États-Unis

Services bancaires personnels aux États-Unis (T3 2024)

<i>En dollars US, sauf indication contraire</i>	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	42,0	341	0,81
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ¹	8,1	190	2,37
Prêts automobiles indirects	30,6	215	0,70
Cartes de crédit	14,7	294	1,99
Autres prêts aux particuliers	0,8	7	0,93
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (en \$ US)	96,2	1 047	1,09
Variation par rapport au T2 2024 (en \$ US)	1,2	13	-
Opérations de change	36,5	397	s. o.
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (en \$ CA)	132,7	1 444	1,09

Faits saillants

- Les prêts douteux bruts sont demeurés stables sur 3 mois.

Portefeuille de CGBI aux É.-U.

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé² et cotes FICO mises à jour

RPV estimatif actuel	Prêts hypothécaire s résidentiels (en %)	LDCVD de premier rang (en %)	LDCVD de deuxième rang (en %)	Total (en %)
>80 %	6	1	5	6
61-80 %	34	11	39	33
<= 60 %	60	88	56	61
Cotes FICO actuelles > 700	93	87	83	92

Services bancaires commerciaux aux États-Unis

Services bancaires commerciaux aux États-Unis (T3 2024)

<i>En dollars US, sauf indication contraire</i>	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Immobilier commercial	29,4	420	1,43
Immobilier non résidentiel	20,1	279	1,39
Immobilier résidentiel	9,3	141	1,52
Commercial et industriel	67,3	178	0,26
Total des Services bancaires commerciaux aux É.-U. (en \$ US)	96,7	598	0,62
Variation par rapport au T2 2024 (en \$ US)	(1,4)	49	0,06
Opérations de change	36,6	227	s. o.
Total des Services bancaires commerciaux aux É.-U. (en \$ CA)	133,3	825	0,62

Faits saillants

- Les prêts douteux bruts ont augmenté sur 3 mois en raison de quelques prêts dans le secteur de l'immobilier commercial.

Immobilier commercial

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Bureaux	4,2	225
Commerce de détail	5,8	45
Appartements	8,6	137
Résidentiel à vendre	0,1	1
Industriel	2,6	2
Hôtels	0,5	5
Terrains commerciaux	0,1	-
Autres	7,5	5
Total Immobilier commercial	29,4	420

Commercial et industriel

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Santé et services sociaux	10,9	16
Services professionnels et autres	8,5	39
Produits de consommation ¹	6,6	39
Secteur industriel/Manufacturier ²	7,0	40
Gouvernement/Secteur public	12,7	13
Services financiers	7,2	1
Automobile	4,7	3
Autres ³	9,7	27
Total Commercial et industriel	67,3	178

Annexe

Renseignements supplémentaires

T3 2024 : Revenu net avant provision et levier d'exploitation^{1,2} ^{1,3}

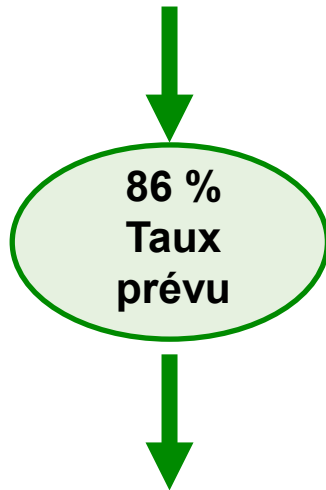
Modifié pour la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS, les opérations de change et les charges afférentes aux activités d'assurance

	BANQUE – TOTAL		T3 2024		T2 2024		T3 2023		Référence IFS
	Produits	Charges	Produits	Charges	Produits	Charges	Produits	Charges	
1	Résultats comme présentés (en M\$)		14 176	11 012	13 819	8 401	12 914	7 359	Page 2, lignes 3 et 6
2	Revenu net avant provision		3 164		5 418		5 555		
3	Revenu net avant provision (sur 3 mois)		(41,6 %)		(4,7 %)		(1,5 %)		
4	Revenu net avant provision (sur 12 mois)		(43,0 %)		(4,0 %)		s. o.		
5	Produits (sur 12 mois)		9,8 %		11,5 %		s. o.		
6	Charges (sur 12 mois)		49,6 %		24,3 %		s. o.		
7	Levier d'exploitation (sur 12 mois)		(39,9 %)		(12,8 %)		s. o.		
8	Résultats rajustés (en M\$)¹		14 238	7 208	13 883	7 084	13 148	6 730	Page 2, lignes 16 et 17
9	<u>Moins</u> : Valeur des Services de détail aux États-Unis en \$ CA ⁴		3 552	1 932	3 447	1 879	3 483	1 888	Page 10, lignes 35 et 36
10	<u>Plus</u> : Valeur des Services de détail aux États-Unis en \$ US ⁴		2 594	1 411	2 540	1 384	2 609	1 415	Page 11, lignes 35 et 36
11	<u>Moins</u> : Charges afférentes aux activités d'assurance		1 669		1 248		1 386		Page 2, ligne 5
12	<u>Plus</u> : PPC du secteur Siège social ⁵			141		169		113	Page 14, ligne 6
13	Sous-total⁶		11 611	6 828	11 728	6 758	10 888	6 370	
14	Ligne 13 Revenu net avant provision		4 783		4 970		4 518		
15	Ligne 13 Revenu net avant provision (sur 3 mois)		(3,8 %)		5,7 %		2,7 %		
16	Ligne 13 Revenu net avant provision (sur 12 mois)		5,9 %		13,0 %		s. o.		
17	Ligne 13 Produits (sur 12 mois)		6,6 %		11,5 %		s. o.		
18	Ligne 13 Charges (sur 12 mois) ⁷		7,2 %		10,4 %		s. o.		
19	Ligne 13 Levier d'exploitation (sur 12 mois)		(0,5 %)		1,1 %		s. o.		

Programme de restructuration terminé

Charges de restructuration avant impôts

- T4 2023 : 363 M\$
- T1 2024 : 291 M\$
- T2 2024 : 165 M\$
- T3 2024 : 110 M\$



**Environ 800 M\$
d'économies annuelles
entièrement réalisées
prévues avant impôts**

- Frais de restructuration principalement attribuables à ce qui suit :
 - Indemnités de départ et autres frais liés au personnel (notamment une réduction de 3 % des ETP)
 - Optimisation des immeubles
 - Dépréciation d'actifs tandis que nous accélérons les transitions vers de nouvelles plateformes
- Les charges du T3 2024 reflètent l'augmentation du nombre de projets d'optimisation des immeubles
- La Banque prévoit des économies d'environ 450 M\$ avant impôts pour l'exercice 2024 et des économies annualisées d'environ 800 M\$ avant impôts à l'exercice 2025
- Le programme de restructuration crée un accroissement de la capacité à réinvestir

Notes

Notes explicatives des diapositives 3-6

Diapositive 3

1. Voir la diapositive 8.
2. Voir la diapositive 28.
3. Voir la diapositive 40.

Diapositive 6

1. Les dépôts sont établis en additionnant la moyenne des dépôts de particuliers et celle des dépôts d'entreprises au cours du trimestre. Les dépôts des Services de détail aux États-Unis comprennent les comptes de dépôts assurés de Schwab (IDA).
2. Le total des prêts est établi en additionnant la moyenne des prêts aux particuliers et celle des prêts aux entreprises au cours du trimestre.
3. Tient compte des actifs administrés par les Services d'investissement TD, qui font partie du secteur des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada.
4. Pour obtenir des renseignements supplémentaires sur cette mesure, se reporter à la section « Glossaire » du rapport aux actionnaires du T3 2024 de la Banque, lequel est intégré par renvoi.
5. Pour les quatre trimestres consécutifs.
6. Effectif moyen en équivalent temps plein dans ces segments au cours du trimestre.
7. Le nombre de clients des Services bancaires de détail de TD Bank, AMCB englobe les clients des Services bancaires aux consommateurs, de Financement auto TD et de Gestion de patrimoine.
8. Le nombre total de GAB comprend les GAB en et hors succursale, et les GAB de la TD au Canada. Le nombre total de GAB comprend les GAB en et hors succursale, les GAB mobiles et les GAB de la TD aux États-Unis.
9. Nombre d'utilisateurs actifs des services mobiles, en millions. Utilisateurs actifs des services mobiles ayant ouvert au moins une session au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.

Notes explicatives des diapositives 7-8

Diapositive 7

1. Association des banquiers canadiens, faits saillants sur le système bancaire canadien. Août 2024.
2. Selon le Tableau de bord de données sur le secteur des prêts hypothécaires résidentiels de la Société canadienne d'hypothèques et de logement (SCHL).
3. Consulter la diapositive 6, note 8.
4. Le classement quant à la part de marché se fonde sur les données les plus à jour provenant du Bureau du Surintendant des institutions financières (BSIF) pour les dépôts et les prêts personnels en date de juin 2024.
5. D'après le répertoire des institutions de la FDIC.
6. Les cinq banques les plus importantes aux États-Unis sont Citigroup Inc., Bank of America Corporation, JPMorgan Chase & Co., Wells Fargo & Company et U.S. Bancorp, d'après leurs résultats pour le T2 2024 clos le 30 juin 2024. Source : S&P Global Market Intelligence.
7. U.S. Census Bureau, répartition de la population, juillet 2024.
8. La richesse d'un État est fondée sur le revenu des ménages médian.

Diapositive 8

1. La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque utilise également des mesures financières non conformes aux PCGR, telles que les résultats « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés) et les ratios non conformes aux PCGR, afin d'évaluer chacun de ses secteurs d'activité et de mesurer son rendement global. La Banque croit que les mesures financières non conformes aux PCGR et les ratios non conformes aux PCGR permettent au lecteur de mieux comprendre comment la direction évalue la performance de la Banque. Les mesures financières et les ratios non conformes aux PCGR utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les IFRS et pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Notre rendement » du rapport aux actionnaires de la Banque pour le T3 2024 (accessible au www.td.com/francais/investisseurs et au www.sedarplus.ca), lequel est intégré par renvoi, pour plus de renseignements, les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter ainsi qu'un rapprochement entre les résultats rajustés et les résultats comme présentés.
2. Cette mesure a été calculée conformément aux lignes directrices sur les normes de fonds propres du Bureau du BSIF.
3. En date du 31 juillet 2024. Les notes ne constituent pas des recommandations visant l'achat, la vente ou la conservation d'une obligation financière dans la mesure où elles n'expriment aucun commentaire sur le cours du marché ou la pertinence pour un investisseur. Les notes peuvent être modifiées ou retirées à tout moment par les agences de notation.

Notes explicatives des diapositives 9-11

Diapositive 9

1. Les principaux courtiers agissent en tant que contreparties aux opérations de la Réserve fédérale de New York dans la mise en œuvre de la politique monétaire. Pour obtenir de plus amples renseignements, veuillez consulter le site Web <https://www.newyorkfed.org/>.

Diapositive 11

1. Services bancaires personnels et commerciaux au Canada : D'après les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada. Services de détail aux États-Unis : D'après les Services bancaires de détail et les Services bancaires aux PME aux États-Unis.
2. Utilisateurs actifs des services numériques sous forme de pourcentage de la clientèle totale. Les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada ne comprennent pas les titulaires uniquement d'un prêt de FATD. Utilisateurs actifs des services numériques ayant ouvert au moins une session en ligne ou au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
3. Consulter la diapositive 6, note 9.
4. Il s'agit du nombre total d'ouvertures de session sur appareil mobile au Canada par des clients des Services bancaires personnels au Canada et des Services bancaires aux PME pour la période en question. Il s'agit du nombre total d'ouvertures de session sur appareil mobile aux États-Unis par des clients des Services bancaires de détail aux États-Unis et des Services bancaires aux PME pour la période en question.
5. La part d'opérations libre-service comprend toutes les opérations financières traitées au moyen de canaux non assistés (en ligne, mobile, GAB et système RVI).

Notes explicatives des diapositives 12-16

Diapositive 12

1. Nommée par Global Finance la meilleure banque numérique pour les consommateurs en Amérique du Nord en 2023.
2. TD Bank s'est classé au premier rang pour une septième année consécutive, au chapitre des prêts approuvés par la Small Business Administration (SBA) du Maine jusqu'à la Floride en 2023. Les prêteurs sont classés par la SBA des États-Unis selon ses données sur les unités de prêts approuvés du 1^{er} octobre 2022 au 30 septembre 2023.
3. La TD mesure l'engagement des employés au moyen du sondage Info TD, qui demande aux collègues d'évaluer leur niveau d'engagement et d'attachement à la TD, ainsi que leur rôle selon trois volets (intention de rester, fierté de travailler à la TD et satisfaction au travail) sur une échelle de un à cinq : Tout à fait en désaccord (1), En désaccord (2), Ni d'accord ni en désaccord (3), D'accord (4) et Tout à fait d'accord (5).
4. L'objectif est basé sur la réalisation du 75^e percentile d'une référence mondiale – une référence mobile sur trois ans, mise à jour chaque année, qui comprend plus de 600 entreprises et 10 millions de réponses, qui couvrent des zones géographiques et des secteurs d'activité différents.
5. Progrès cumulés par rapport à l'objectif de 2019 à 2023.

Diapositive 14

1. Voir la diapositive 8.
2. Voir la diapositive 28.
3. Voir la diapositive 40.

Diapositive 15

1. Consulter la diapositive 8, note 1.
2. Les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part des bénéfices nets revenant aux partenaires du PCS aux États-Unis et les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part des bénéfices nets revenant aux partenaires et des opérations de change, sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Pour obtenir de plus amples renseignements sur ces mesures financières non conformes aux PCGR, consulter la diapositive 8, note 1.

Diapositive 16

1. Consulter la diapositive 8, note 1.
2. La marge d'intérêt nette est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens. Les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de la marge d'intérêt nette sont une mesure financière non conforme aux PCGR. La marge d'intérêt nette et les actifs porteurs d'intérêts moyens ne sont pas définis par les IFRS et ils pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.

Notes explicatives des diapositives 17-19

Diapositive 17

1. Consulter la diapositive 8, note 1.
2. La marge d'intérêt nette est calculée en divisant les produits d'intérêts nets du secteur des Services de détail aux États-Unis par les actifs porteurs d'intérêts moyens. Pour le secteur des Services de détail aux États-Unis, ce calcul exclut l'incidence des arrangements liés aux comptes de passage ainsi que l'incidence des dépôts entre entreprises et des garanties en espèces. De plus, les produits d'intérêts non imposables sont rajustés pour refléter leur valeur avant impôts. Pour les titres de placement, le rajustement à la juste valeur est compris dans le calcul des actifs porteurs d'intérêts moyens. Selon la direction, ce calcul reflète mieux le rendement du secteur.

Diapositive 18

1. Consulter la diapositive 8, note 1.
2. Tient compte des actifs administrés par les Services d'investissement TD, qui font partie du secteur des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada.

Diapositive 19

1. Consulter la diapositive 8, note 1.

Notes explicatives des diapositives 20-21

Diapositive 20

1. Consulter la diapositive 8, note 1.
2. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises se rapporte aux immobilisations incorporelles acquises dans le cadre d'acquisitions d'actifs ou de regroupements d'entreprises, y compris aux montants après impôts pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises attribuables à la quote-part du résultat net de la participation dans Schwab, comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 14 de la trousse Information financière supplémentaire du T3 2024 de la Banque, accessible sur notre site Web au www.td.com/francais/investisseurs.
3. L'incidence des charges liées à la participation dans Schwab incluent les éléments suivants, qui sont comptabilisés dans le secteur Siège social : i) les propres charges d'acquisition et d'intégration de la Banque liées à la transaction avec Schwab, ii) l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises liées à Schwab après impôts, et iii) la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration de TD Ameritrade par Schwab après impôts.
4. La Banque a continué d'adopter certaines mesures au troisième trimestre de 2024 visant à réduire son prix de base et à accroître l'efficacité. En lien avec ces mesures, la Banque a engagé des frais de restructuration de 110 M\$ principalement attribuables à des indemnités de départ et à d'autres frais liés au personnel, et à l'optimisation des immeubles. Le programme de restructuration a pris fin.
5. Avant le 4 mai 2023, l'incidence présentée couvrait les périodes avant la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon et comprenait les éléments suivants, comptabilisés dans le secteur Siège social : i) les gains (pertes) liés à l'évaluation à la valeur du marché sur les swaps de taux d'intérêt et comptabilisés dans les produits autres que d'intérêts – T3 2023 : (125) M\$, ii) l'amortissement de l'ajustement au montant de base, lié aux relations de comptabilité de couverture de la juste valeur qui n'ont plus de désignation, et comptabilisé dans les produits d'intérêts nets – T3 2023 : 11 M\$, et iii) les produits d'intérêts (charges) comptabilisés dans les swaps de taux d'intérêt, reclassés de la catégorie Produits autres que d'intérêts à la catégorie Produits d'intérêts nets, sans aucune incidence sur le total du résultat net rajusté – T3 2023 : 23 M\$. Après la résiliation de l'entente de fusion, l'incidence résiduelle de la stratégie est renversée grâce aux produits d'intérêts nets – T3 2024 : (62) M\$, T2 2024 : (64) M\$, T3 2023 : (63) M\$.
6. Consulter la diapositive 6, note 4.

Diapositive 21

1. Les mesures relatives aux capitaux propres et aux liquidités ont été calculées conformément aux lignes directrices Normes de fonds propres, Exigences de levier et Normes de liquidité du Bureau du surintendant des institutions financières.
2. Incidence négligeable de la conversion de change sur les actifs pondérés en fonction du risque sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires, ce dernier faisant l'objet d'une couverture de change.
3. Comprend l'incidence de la baisse de la base de capital sur la partie de la participation de la TD dans Schwab qui dépasse les seuils réglementaires pour les investissements non importants.

Notes explicatives des diapositives 22-26

Diapositive 22

1. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.
2. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts comptabilisés dans le secteur Siège social.
3. Comprend les prêts évalués à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global.

Diapositive 23

1. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
2. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.
3. Les ratios PPC nets de la Banque et des Services de détail aux États-Unis excluent les pertes sur créances associées à la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.
4. Les ratios PPC bruts de la Banque, des Services de détail et du Siège social comprennent la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.

Diapositive 24

1. Consulter la diapositive 23, note 1.
2. Ratio de couverture : provision totale de pertes sur prêts sous forme de pourcentage des prêts bruts et acceptations.
3. La quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U. renvoie à la quote-part des partenaires des programmes de détaillants associée à la PPC du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.
4. Prêts à la consommation et autres prêts aux particuliers comprend les portefeuilles de LDCVD, de prêts auto indirects et les autres portefeuilles de services bancaires personnels.

Diapositive 25

1. Voir la diapositive 8.
2. Voir la diapositive 28.
3. Voir la diapositive 40.

Diapositive 26

1. Taux de croissance annuel composé (TCAC) pour la période de cinq ans terminée le 31 octobre 2023.
2. Consulter la diapositive 8, note 1.

Notes explicatives des diapositives 27-30

Diapositive 27

1. Consulter la diapositive 6, note 4.

Diapositive 28

1. Consulter la diapositive 6, note 4.

Diapositive 29

1. Consulter la diapositive 6, note 5.
2. Consulter la diapositive 6, note 6.
3. Consulter la diapositive 6, note 9.
4. Consulter la diapositive 6, note 8.

Diapositive 30

1. Le classement quant à la part de marché se fonde sur les données les plus à jour provenant du Bureau du Surintendant des institutions financières (BSIF) pour les dépôts et les prêts personnels en date de juin 2024.
2. Source : Selon les cinq grandes banques canadiennes, source : data.ai – nombre moyen d'utilisateurs actifs des services mobiles par mois, en date de juin 2024.
3. Source : Outil MMX® Multi-Platform de Comscore, services financiers – services bancaires. Audience totale, moyenne sur 3 mois se terminant en juin 2024, au Canada.
4. Outil MMX Multi-Platform de Comscore, audience totale (Canada), liste personnalisée qui inclut les sites Web du Mouvement Desjardins, de la CIBC, du Groupe Banque Scotia et de la Banque de Montréal, cumul annuel en date de juin 2024.

Notes explicatives des diapositives 31-33

Diapositive 31

1. Consulter la diapositive 8, note 1.
2. Le total des dépôts est établi à partir de la moyenne des dépôts personnels et commerciaux et des comptes de dépôt assurés de Schwab. Le total des prêts est établi en additionnant la moyenne des prêts aux particuliers et celle des prêts aux entreprises.
3. Consulter la diapositive 6, note 5.
4. Consulter la diapositive 6, note 6.
5. Consulter la diapositive 6, note 7.
6. Consulter la diapositive 6, note 9.
7. Consulter la diapositive 6, note 8.

Diapositive 32

1. Selon les grandes banques commerciales de la Réserve fédérale américaine, en juin 2024.
2. Consulter la diapositive 6, note 7.
3. Pour en savoir plus sur le prix J.D. Power 2024, visiter le [jdpower.com/awards](https://www.jdpower.com/awards).

Diapositive 33

1. Consulter la diapositive 8, note 1.
2. Le total des dépôts est établi en calculant la moyenne des dépôts de gestion de patrimoine. Le total des prêts est établi en calculant la moyenne des prêts de gestion de patrimoine.
3. Consulter la diapositive 6, note 3.
4. Consulter la diapositive 6, note 5.
5. Consulter la diapositive 6, note 6.

Notes explicatives des diapositives 34-38

Diapositive 34

1. Investor Economics | Une division d'ISS Market Intelligence. « Managed Money Advisory Service-Canada » (printemps 2023). Actifs gérés en date de juin 2023.
2. 2023 Awards An Evening of Excellence, FundGrade Awards 2023, 1^{er} février 2024.
3. Investor Economics | Une division d'ISS Market Intelligence. « Retail Brokerage and Distribution Report – Canada » (hiver 2024). Classements des services de courtage en ligne en date de décembre 2023.
4. Investor Economics | Une division d'ISS Market Intelligence. Actifs totaux de Gestion de patrimoine (actifs gérés et actifs administrés) en date de décembre 2023.
5. Les classements sont fondés sur les données disponibles du BSIF, des assureurs, du Bureau d'assurance du Canada et des organismes de réglementation provinciaux en date de décembre 2023.

Diapositive 35

1. Consulter la diapositive 8, note 1.
2. Comprend le montant brut des prêts et des acceptations bancaires pour les activités des Services bancaires de gros, à l'exception des lettres de crédit et ne tient pas compte des garanties en espèces, des swaps sur défaillance de crédit et de la provision pour pertes sur créances.
3. Consulter la diapositive 6, note 5.
4. Consulter la diapositive 6, note 6.

Diapositive 36

1. Refinitiv; transactions terminées pour les cibles canadiennes des douze derniers mois clos le 31 juillet 2024.
2. Bloomberg; depuis le début de l'année civile jusqu'au 31 juillet 2024.

Diapositive 38

1. Voir la diapositive 8.
2. Voir la diapositive 28.
3. Voir la diapositive 40.

Notes explicatives des diapositives 39-43

Diapositive 39

1. Rend compte des créances impayées et converties au taux de change en date du 31 juillet 2024.
2. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre au total indiqué.
3. Cette mesure a été calculée conformément à la Ligne directrice Normes sur la capacité totale d'absorption des pertes (normes CTAP) du BSIF.
4. Comprend la valeur nominale des titres de créance à long terme de premier rang non garantis impayés émis après le 23 septembre 2018 dont la durée restante jusqu'à l'échéance est supérieure à un an. Les titres de créance à long terme de premier rang non garantis dont l'échéance initiale est moins de 400 jours ne sont pas admissibles pour recapitalisation interne et ne sont pas considérés comme des CTAP.

Diapositive 40

1. Consulter la diapositive 8, note 3.
2. Sous réserve de la conversion en vertu du régime de recapitalisation interne des banques.
3. Le 28 août 2024, Moody's a fait passer la perspective de stable à négative.
4. Les notes tiennent compte des notes attribuées aux créances de premier rang de sociétés de portefeuille.
5. Les homologues au Canada sont la Banque Royale du Canada, la Banque de Montréal, la Banque de Nouvelle-Écosse et la Banque canadienne impériale de commerce.
6. Aux États-Unis, il s'agit de Citigroup Inc., Bank of America Corporation, JPMorgan Chase & Co., Wells Fargo & Company et U.S. Bancorp.

Diapositive 41

1. Consulter la diapositive 8, note 3.
2. Consulter la diapositive 40, note 4.

Diapositive 42

1. Cette mesure a été calculée conformément aux lignes directrices sur les normes de liquidités du Bureau du BSIF.

Diapositive 43

1. Les dépôts d'entreprises excluent le financement de gros.
2. Consulter la diapositive 7, note 4.
3. Consulter la diapositive 32, note 1.
4. Consulter la diapositive 6, note 7.

Notes explicatives des diapositives 44-47

Diapositive 44

1. Pour les titres de créance de gros à terme à échéance in fine.
2. En fonction de la première date de rachat à la valeur nominale. Le moment d'un rachat dépend des points de vue de la direction à ce moment ainsi que des autorisations en matière de réglementation et de gouvernance d'entreprise.
3. Comprend les billets avec remboursement de capital à recours limité, les actions privilégiées et les titres de créance à durée indéterminée de catégorie 1.
4. Ne tient pas compte de certains passifs : les dérivés sur opérations de négociation, les autres passifs, les activités de négociation des prêts hypothécaires des Services bancaires de gros, les participations ne donnant pas le contrôle et certains capitaux propres, dont les actions ordinaires.
5. Comprend principalement les billets de dépôt au porteur, les certificats de dépôt et le papier commercial.
6. Les dépôts de banques, d'entreprises et de gouvernements, moins les obligations sécurisées et les billets à moyen terme de premier rang.
7. Obligations liées à des titres vendus à découvert et à des titres vendus dans le cadre de mises en pension de titres.

Diapositive 45

1. Exclut certains billets de placements privés et billets structurés.
2. En dollars canadiens, au taux de change à la date du 31 juillet 2024.
3. Représente des titres adossés à des créances hypothécaires émis à des investisseurs externes seulement.
4. Comprend les billets avec remboursement de capital à recours limité, les actions privilégiées, les titres de créance subordonnés et les titres de créance à durée indéterminée de catégorie 1. Les titres de créance subordonnés comprennent certains billets de placements privés. Ces effets ne sont pas considérés en tant que financement de gros étant donné qu'ils peuvent être engagés essentiellement à des fins de gestion des fonds propres.

Diapositive 47

1. Consulter la diapositive 8, note 3.
2. En dollars canadiens, au taux de change à la date de l'émission.
3. La Covered Bond Label Foundation et ses sociétés affiliées ne sont pas associées aux obligations sécurisées de la TD; elles ne les approuvent pas et elles ne formulent aucune recommandation à leur égard.
4. Le rapport prêt-valeur actuel est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale et pondéré en fonction du solde.

Notes explicatives des diapositives 48-53

Diapositive 48

1. Les actions privilégiées et les titres de créance subordonnés autres que des FPUNV émis après le 23 septembre 2018 seraient également visés.
2. Au moment de déterminer le multiplicateur, la SADC doit tenir compte de l'exigence, prévue dans la *Loi sur les banques* (Canada), selon laquelle les banques doivent maintenir un capital suffisant et les instruments de recapitalisation interne de rang égal admissibles doivent être convertis dans la même proportion et recevoir le même nombre d'actions ordinaires par dollar afférent à la créance qui est convertie.

Diapositive 49

1. Initialement, les actifs détenus dans la fiducie comprendront la série d'actions privilégiées émises dans le cadre de chaque série de billets de capital à recours limité. Après l'émission des billets de capital à recours limité, les actifs détenus dans la fiducie peuvent également comprendre i) les actions ordinaires émises lors d'un événement déclencheur, ii) les espèces liées au rachat de la série d'actions privilégiées, ou à son achat par la Banque aux fins de résiliation, ou iii) une combinaison de ces possibilités, selon les circonstances.
2. En vertu des lignes directrices sur les normes de fonds propres du BSIF relatives au chapitre 2 – Définition des fonds propres, en vigueur depuis novembre 2018, chaque situation suivante représente un événement déclencheur : i) le surintendant annonce publiquement qu'il n'estime plus la Banque viable, ou qu'elle est sur le point de le devenir, et qu'une fois tous les instruments d'urgence convertis ou radiés, selon le cas, et après avoir pris en compte tous les autres facteurs et toutes les autres circonstances considérés comme pertinents ou appropriés, il est raisonnablement probable que la viabilité de l'institution en question sera rétablie ou maintenue; ii) l'administration fédérale ou une administration provinciale canadienne annonce publiquement que la Banque a accepté ou convenu d'accepter une injection de capitaux, ou une aide équivalente, de la part du gouvernement du Canada ou de l'administration d'une province, sans laquelle le surintendant aurait déterminé la Banque non viable.

Diapositive 50

1. Lien vers la déclaration complète du BSIF : <https://www.osfi-bsif.gc.ca/fr/nouvelles/bsif-reitere-ses-consignes-sur-instruments-autres-elements-fonds-propres-categorie-1-instruments>.
2. Ce tableau comparatif est fourni à titre indicatif et vise à mettre en évidence les différences dans les pratiques du marché. Les données proviennent de sources publiques.

Diapositive 52

1. Services économiques TD, août 2024. Pour obtenir des analyses et des études sur l'économie récentes, consulter le site <https://economics.td.com/French>.

Diapositive 53

1. Consulter la diapositive 52, note 1.

Notes explicatives des diapositives 55-58

Diapositive 55

1. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
2. Ratio de formation de prêts douteux bruts : Formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.

Diapositive 56

1. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
2. Ratio des prêts douteux bruts : Prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts par portefeuille.

Diapositive 57

1. Avec prise d'effet le 1^{er} novembre 2017, la Banque a adopté la norme IFRS 9, qui remplace les lignes directrices de la norme IAS 39. La Banque a pris la décision de ne pas retraiter l'information financière des périodes comparatives et a comptabilisé tout écart d'évaluation entre les valeurs comptables antérieures et les nouvelles valeurs comptables au 1^{er} novembre 2017 par un rajustement du solde d'ouverture des résultats non distribués. Par conséquent, les résultats des exercices 2018 et après reflètent l'adoption de la norme IFRS 9, tandis que les résultats des périodes antérieures reflètent l'application de la norme IAS 39.

Diapositive 58

1. Consulter la diapositive 23, note 1.
2. Les PPC pour prêts douteux représentent la PPC à l'étape 3 en vertu de la norme IFRS 9; les PPC pour prêts productifs représentent les actifs financiers, les engagements de prêts et les garanties financières aux étapes 1 et 2.

Notes explicatives des diapositives 59-61

Diapositive 59

1. À l'exclusion du secteur Gestion de patrimoine et TD Assurance et du portefeuille de prêts hypothécaires des Services bancaires de gros.
2. Le rapport prêt-valeur actuel du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} et pondéré en fonction de l'exposition totale, en fonction du solde à payer du prêt hypothécaire ou de la limite de crédit autorisée de la LDCVD pour les risques assurés et non assurés, à l'exclusion du portefeuille de prêts hypothécaires des Services bancaires de gros. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence. Les données et les indicateurs de l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} sont utilisés avec la permission de Teranet Inc. et de la Banque Nationale du Canada. Le contenu de ce document et les produits qui y sont liés ne sont ni approuvés, vendus ou promus par Teranet, la Banque Nationale du Canada, ou leurs fournisseurs ou sociétés affiliées. Ni Teranet, la Banque Nationale du Canada ou leurs concédants de licence de données tiers, ni leurs sociétés affiliées, ne donnent aucune garantie, expresse ou implicite, et nient expressément toute garantie portant sur la qualité marchande, le caractère adéquat pour un objectif ou usage particulier, la pertinence, l'exactitude, l'opportunité ou l'exhaustivité relatives au produit ou à des produits connexes. Sans limiter la généralité de ce qui précède, en aucune circonstance Teranet, la Banque Nationale du Canada, leurs concédants tiers ou leurs sociétés affiliées ne seront responsables des dommages ou des pertes résultant d'erreurs, d'omissions ou de retards liés à la diffusion de l'indice, ni de tout dommage direct, spécial, punitif ou accessoire, même s'ils ont été informés de la possibilité de tels dommages, que ce soit en vertu de la théorie de la responsabilité contractuelle, délictuelle, sans faute ou autre.
3. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.

Diapositive 60

1. Ne tient pas compte de la portion renouvelable de la LDCVD et du portefeuille de prêts hypothécaires des Services bancaires de gros.
2. Consulter la diapositive 59, note 2.
3. Consulter la diapositive 59, note 3.
4. L'amortissement comprend les prêts dont les paiements contractuels au montant fixe ne suffisent plus pour couvrir les frais d'intérêts calculés en fonction des taux en vigueur au 31 juillet 2024.
5. La cote de crédit moyenne est pondérée selon l'exposition.
6. Le CGBI consenti aux investisseurs représente le CGBI pour lequel la garantie est un immeuble de placement non occupé par le propriétaire.

Diapositive 61

1. Acceptations bancaires et prêts bruts en cours et pourcentage des acceptations bancaires et prêts bruts en cours.

Notes explicatives des diapositives 62-64

Diapositive 62

1. Comprennent les prêts des Services bancaires aux PME et les prêts sur cartes de crédit Affaires.
2. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.
3. Le secteur industriel/manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et les Services bancaires de gros.
4. La catégorie « Autres » comprend : l'énergie et les services publics, ainsi que les télécommunications.

Diapositive 63

1. Consulter la diapositive 22, note 1.
2. Le rapport prêt-valeur est calculé selon le Loan Performance Home Price Index, en fonction du solde à payer du prêt hypothécaire ou de la limite de crédit autorisée de la LDCVD.

Diapositive 64

1. Consulter la diapositive 62, note 2.
2. Consulter la diapositive 62, note 3.
3. La catégorie « Autres » comprend : l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les produits forestiers, les métaux et mines, les produits pétroliers et gaziers ainsi que d'autres secteurs.

Notes explicatives de la diapositive 66

Diapositive 66

1. Consulter la diapositive 8, note 1.
2. Le revenu net avant provision est une mesure financière non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en soustrayant les charges des produits. Au niveau de la Banque, la TD calcule le revenu net avant provision en établissant la différence entre les produits rajustés (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), déduction faite des charges afférentes aux activités d'assurance, et les charges rajustées (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du revenu net avant provision qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
3. Le levier d'exploitation est une mesure non conforme aux PCGR. Au niveau de la Banque, la TD calcule le levier d'exploitation en établissant la différence entre le pourcentage de la variation des produits rajustés (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), déduction faite des charges afférentes aux activités d'assurance et des charges rajustées (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du levier d'exploitation qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
4. Ajusté pour tenir compte de l'incidence du taux de change pour les Services bancaires de détail aux États-Unis à l'aide des montants dans la devise source. Ces rajustements sont effectués pour tenir compte de mesures qui, selon la Banque, reflètent mieux le rendement sous-jacent.
5. Ajusté pour tenir compte de l'incidence des exigences comptables sur le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis. La soustraction de la quote-part de PPC des partenaires élimine une source de volatilité qui ne reflète pas l'exposition économique sous-jacente de la Banque. Cela peut se faire en ajoutant les PPC du secteur Siège social (qui représentent seulement la quote-part de PPC des partenaires) aux charges autres que d'intérêts.
6. Les mesures de la ligne 13 reflètent les rajustements décrits aux lignes 9 à 12 de la diapositive 66.
7. Abstraction faite de l'incidence de la quote-part revenant aux partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis, la croissance des charges sur 12 mois aurait été de 8 % (6 747 M\$ au T3 2024 et 6 250 M\$ au T3 2023), soit une augmentation de 497 M\$ sur 12 mois.

Coordonnées des Relations avec les investisseurs

Numéro de téléphone :

416-308-9030 ou 1-866-486-4826

Adresse courriel :

tdir@td.com

Site Web :

www.td.com/francais/investisseurs